

Fuente de ingresos

Nuestra primera inversión va a ser muy elevada debido a los gastos que tenemos que llevar a cabo: un informático para que programe una aplicación accesible a todos los dispositivos móviles y segura en su estructura, un diseñador gráfico para que lleve a cabo el diseño de una aplicación que atraiga a los clientes...

Para poder financiar los posibles gastos derivados de la producción de la aplicación ofreceremos espacios en la misma que puedan ser ocupados por banners de diferentes marcas para obtener Beneficios mediante el pago directo de dichas marcas por ofrecerles una oportunidad de publicidad. Nos gustaría resaltar que evitaríamos a toda costa el desarrollo de pop-ups en la app puesto que podrían surgir en una situación de riesgo para el cliente.

Además, ya que vamos a estar en contacto con los taxistas de ubér, cabify, mytaxy (La app tendrá un contacto directo con ciertos servicios de transporte) se retirará un porcentaje del 35% por cada pago que realice un cliente obtenido mediante nuestra aplicación. Por ejemplo, un viaje desde Valencia hasta Moncada puede costar 20€ , por lo tanto nuestro ingreso sería de 7€.