

## ***Recursos clave***

Los recursos que utilizaremos para desarrollar la propuesta de valor, llegar hasta el cliente, relacionarse con este y generar ingresos son los siguientes:

En lo referente a los recursos físicos contaremos con un local, que será el punto de venta donde tendrá lugar el desarrollo de las actividades del negocio, un sistema informático para gestionar los ingresos y la página web mediante la cual llegaremos a un sector de mercado más amplio o los registros de la jornada laboral de cada trabajador, que se guarda en las bases de datos, un recurso de tipo intelectual. Además contaremos con todas las máquinas recreativas y juegos de los que van a disfrutar los clientes.

Por otro lado, en cuanto a los recursos humanos, para impulsar nuestro proyecto y que tenga más posibilidades de triunfo, nosotros cuatro tenemos una amplia capacidad creativa que nos permite desarrollar este modelo de negocio original. Además contamos con la capacidad comercial necesaria para lanzar este proyecto al mercado y para luego poder dirigirlo. Además contaremos con 3 empleados por turno para que estén en barra, y vendiendo monedas (necesarias para poner en funcionamiento las máquinas) o proporcionando el material necesario para usar los juegos.

Nuestros recursos financieros son los préstamos bancarios y nuestros ahorros, aquellos que nos permiten disponer de dinero en efectivo, líneas de crédito para realizar los pedidos, pagar los salarios y realizar cualquier tipo de compra o alquiler y expandir el negocio.