

Estructura de costes

Llevar a cabo nuestro proyecto implica una serie de costes que al principio serán más notables, a causa de que aún no dispondremos de ingresos por la venta de nuestros productos y de que tendremos que hacer una serie de inversiones iniciales, como el pago de las licencias necesarias (licencia de negocios, de reventa, el permiso para la venta de alcohol, etc). Algunos de los costes serían:

Los costes fijos, que son los costes que no varían según el nivel de ventas, son: los salarios mensuales de los empleados, el alquiler de las máquinas necesarias para realizar las actividades clave y el alquiler del local donde estas actividades tendrán lugar. Por último, otro coste fijo serían los recibos de la luz y el agua, y el del mantenimiento realizado periódicamente de las máquinas.

Por otro lado los costes variables, que son los costes que varían en función del número de ventas, serían el coste de los productos que ofrecemos (comida y bebida).