

## **FUENTES DE INGRESOS**

Las fuentes de ingreso de las que dispondrá la empresa están basadas en la venta y el alquiler de activos:

- 1) La venta de tablas en la tienda o en otras tiendas/escuelas de surf. Estos ingresos son mediante pago único. Si el cliente opta por montar la tabla en nuestro establecimiento, se le hará un descuento en el precio final. Respecto a las escuelas o tiendas de surf, se les venderán las tablas a un precio reducido.
- 2) El alquiler de las tablas a los clientes de la tienda o a las escuelas de surf. Estos ingresos son de carácter recurrente.

Los precios de cada tabla están preestablecidos, es decir, son fijos, al igual que en el caso del alquiler.

Según nuestra experiencia tras crear la primera tabla, estimamos que el coste de fabricación de cada una está entorno a los 160-200 euros, dependiendo de las características de la tabla, puesto que los modelos más grandes requieren unos gastos superiores, así que cada tabla podría venderse por una cantidad ligeramente superior, para mantener nuestra filosofía de precios bajos. Por otra parte, si el cliente decide personalizar su tabla, el precio aumentaría.

### ***FINANCIACIÓN:***

Como ya comentábamos antes, se puede acudir a las escuelas de surf de nuestra ciudad como *Mediterranean Surf School* o *Wet*, con las que ya estamos en contacto, para obtener financiación ya que el proyecto necesita una inversión inicial considerable. También existe la posibilidad de obtener patrocinios de otras marcas relacionadas con el mundo del surf.

