

Fuentes de ingreso

¿cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente potencial por el producto o servicio que le estáis ofertando?

primero desarrollaremos una tabla donde recojamos los gastos que nos supone la elaboración de la prenda y cuando sepamos lo que nos cuesta llegar al producto final teniendo en cuenta la producción, los gastos de envío y los gastos de gestión llegaremos al precio final por el que los clientes pagarán ya sea por medio de una tienda física o por medio de una compra online en nuestra página web oficial.

nuestra financiación se basará en un crowdfunding en la que publicaremos en una plataforma de internet nuestro proyecto y conseguir dinero para llevarla a cabo, al participar en un crowdfunding estableceremos una serie de recompensas para todas aquellas personas que apoyaron nuestro proyecto.

para llegar a ser una sociedad limitada laboral tendremos que pedir un crédito al banco, pagar el capital inicial y para invertir en la empresa.