

Sociedades clave

En este apartado hay que describir la red de proveedores y socios que permiten que un modelo de negocio funcione.

- ¿Cuáles son los principales socios y proveedores que necesitáis para que vuestro proyecto funciones

- ¿Por qué son importantes para nosotros?

Vamos a tener varios proveedores, sobre todo queremos abastecernos de otras empresas locales, para ayudar al crecimiento económico asturiano, para ello queremos tener una serie de alianzas con otras entidades y buscar un beneficio común.

Estas empresas a la vez que van a ser nuestros socios, serán una de las fuentes de aprovisionamiento de materia prima con la que trabajaremos. La idea es asociarnos con otras marcas de ropa que tengan una cantidad elevada de ventas y una gran producción. Lo que trataríamos de conseguir es comprarles su producción sobrante a un bajo coste y usarlo como nuestra materia prima, basándonos y poniendo en práctica la economía circular, debido a que reutilizaríamos un producto ya terminado, y mediante una transformación se convertiría en otro muy distinto. Sería un trato beneficioso para ambas partes puesto que ellos cubrirían las pérdidas que hubieran tenido con esta producción sobrante que no han podido comercializar, es decir, cubren costes de producción o incluso obtendrían un pequeño beneficio al vendernoslas, y supondría que eliminaran su riesgo de producir más de lo que venderan, puesto que en futuras producciones sabrán que aunque no vendan todo no tendrán pérdidas gracias a nosotros. Nosotros saldríamos beneficiados también pues se lograría un precio asequible para obtener posteriormente buen beneficio. Una vez obtenidos estos productos los transformaríamos y crearíamos nuestros propios diseños, para comercializarlas después de este proceso.

Además de asociarnos con empresas locales buscaríamos alguna gran empresa interesada en este mismo estilo de asociamiento, pero a gran escala, para ser nuestro proveedor principal.

Nosotros buscaríamos en ella obtener una gran cantidad de materia prima suficiente para trabajar con ella transformándola y crear nuestros productos. **TODOS NUESTROS PRODUCTOS DEBEN DE SER MATERIALES REUTILIZADOS.**

Uno de los departamentos más importantes de la empresa sería el encargado de la compra de producción sobrante de nuestras empresas asociadas, habrá un jefe de departamento, será una persona con una capacidad de negociar excelente y que se controle perfectamente las finanzas, pues será el encargado de fijar los precios con los diferentes proveedores. Pero no estará solo, tendrá la ayuda de otro departamento específico que se encargará de coordinar el proceso de recolección de las materias compradas a nuestros proveedores, es decir, organizar todos los procesos que hay entre que ya compramos los materiales hasta que llegan a nuestra fábrica, hablamos de organizar el transporte, como será agrupada la materia y otros aspectos.

Estos dos departamentos son esenciales para el funcionamiento de la empresa y complementarian tareas, estarían constantemente en contacto.

Estos departamentos son los encargados de el aprovisionamiento de la empresa.

Además necesitaríamos aliarnos con diferentes empresas que comercialicen varias marcas para que, llegando a un acuerdo en el que ambos estemos conformes, vendan en sus tiendas nuestra marca. Valoraríamos mucho a la hora de la elección si esas empresas están interesadas en la reutilización de materiales, el reciclaje, la disminución de residuos... Es esencial encontrar la empresa adecuada para vender nuestra marca, pues buscamos que tenga un gran volumen de ventas y clientela de todo tipo.