

RELACIÓN CON LOS CLIENTES

El trato hacia los clientes es esencial para mantener un negocio próspero. Siempre escucharemos atentamente al cliente, ante cualquier necesidad o queja. Ante el responderemos con buena actitud, respeto y humildad. Intentaremos siempre buscar una respuesta que le resuelva el problema. Una buena conducta siempre agradará e incitará al cliente.

Ante los precios, ya que los humanos nos fijamos siempre en el valor al comprar, trataremos de enfocar al cliente el beneficio que le va a dar nuestro producto, antes que su valor.