

Actualmente el comercio de los carros de la compra ha disminuido debido a que los supermercados o la mayoría de ellos han puesto a trabajadores para que a partir de cierta cantidad de dinero (normalmente 60€) lleven la compra a respectivas casas. Esto supone un gran avance para las personas de mayor edad, personas con diferentes enfermedades o con problemas en diferentes zonas del cuerpo, debido a que con el simple hecho de ir al supermercado y elegir lo necesario para ellos con la condición de pasar de la cantidad de dinero fijada se lo llevan a casa el mismo día sin ningún problema. Cada día son más los supermercados que ponen a estos trabajadores.

Podemos ver también que en algunos supermercados también hay opción de hacer la compra vía online y con la misma opción que hemos mencionado antes, la de recibir la compra en tu propia casa el mismo día en la que se haga el pedido. Con esto queremos decir que a la medida que van pasando los días, más son las personas que utilizan estas posibilidades a la hora de hacer la compra. Esto supone que día a día el comercio de los carros de la compra disminuya. Con esto lo que queremos decir es que el precio de los carros actuales va subiendo.

El precio de los carros que nosotros estamos acostumbrados a ver varían entre 40€ y 90€ dependiendo de la capacidad de almacenaje y material de construcción tenga. Viendo los avances que hay actualmente hemos hecho un cálculo en el que en 2022 en principio los precios mínimos rondarán los 70€ y los máximos podrían llegar hasta los 130€ incluso exagerando un poco podrían llegar hasta los 140€.

También es verdad que siempre va a haber la necesidad de tener un carro de la compra en nuestras casas. En la medida que nos vamos haciendo mayores más necesidad tenemos de utilizar este gran invento. Llega un momento en nuestras vidas en la que llevar 8L de agua nos supone un gran reto. En estos casos, llevando un carro de la compra, ese reto se convertirá en algo que lo haremos casi diariamente sin ningún reproche.

Aún y todo los carros de la compra actualmente tiene diferentes problemas para diferentes personas (personas de edad avanzada, discapacitados,...), y es que dependiendo de la carga que llevemos se nos hará muy difícil transportar dicho carro. Otro problema es que los carros actualmente no son regulables de altura, y dependiendo de nuestra altura nos será muy incómodo de llevar este carro.

Teniendo estos datos en cuenta, hemos salido a la calle a preguntar a la gente a ver qué les parecería si creáramos el carro que hemos explicado en los anteriores puntos y a preguntarles qué precio debería de tener teniendo en cuenta como está el mercado actualmente.

Hemos tenido en cuenta la opinión de toda la gente a la que hemos preguntado. Lo que nos ha sorprendido es que hay un montón de gente a la que

nuestra idea le parece magnífica y hemos escuchado incluso comentarios en la que la persona a la que le preguntamos sobre el precio nos dice que estaría dispuesto a pagar incluso 200€ por solucionar su mayor problema que tiene diariamente.

Dicho esto, entre los socios de la empresa, hemos hecho cálculos y para satisfacer a la clientela y poder sacar un beneficio los precios tendrán que variar entre 85€ y 150€ dependiendo de la capacidad de almacenaje, material,...

Para poder dar facilidades a los clientes que están interesados en comprar nuestro carro, hemos decidido que los clientes podrán hacer el pago en un cómodo plazo de un año. Esto lo hacemos por el hecho de que actualmente las familias, I@s pensionistas, discapacitados,... no tienen tantos recursos como para poder pagar ese dinero al momento. Con esta facilidad que les damos, damos por hecho que la venta de nuestros carros se elevará, debido que si el cliente quisiera comprar el carro a plazos le saldría a 10€ más o menos al mes, dependiendo del carro que elijan.

También tenemos como proyecto vender nuestros carros a diferentes grandes empresas de todo el mundo, ya que por facilidad, la gente de todo el mundo va a preferir comprar lo más cercanamente a su territorio.

Las grandes empresas, damos por hecho que los pedidos que nos harían, serían en mayor escala. Dependiendo de las unidades que nos pidan haríamos un tipo de descuento u otro.

- 50 unidades: [20% de descuento.](#)
- 100 unidades: [25% de descuento.](#)
- A partir de 500 unidades: [40% de descuento.](#)

Dentro de las empresas también estaríamos dispuestos a poder hacer los carros con sus logos. Lo único que les pediríamos es que fueran nuestros patrocinadores, para así tener más facilidad a la hora de vender el producto, ya que mucho gente viendo que una empresa grande, conocida en todo el mundo nos patrocina se fiaría mas de nuestro producto.