

### 3.FUNTSEZKO ELKARTEAK

Gure proiektua kudeatzeko eta gure produktua aurrera eramateko **bazkide** bat izango beharko dugu. Enpresa hori **Bic** da eta negozio-ereduak funtzionatzea ahalbidetzen duen bazkidea da. Bic enpresak gure produktuaren basea ematen digu, hau da; azpimarra gailuaren basea. **Hau edukita guk moldeatzen dugu eta prozesu baten bidez (\*) gure Sub-Borradore azpimarra gailua aterako da.**

\* Prozesua

- 1- Bic enpresak baseak bidaltzen dizkigu.
- 2- Prozesua hasten da: Ertz bat moztu
- 3- Moldeatu eta tinta magikoa sartu
- 4- Itxi eta azpimarra gailu baten punta gehitu.
- 5- Apaindu eta amaitu diseinua.

**Bic** enpresa aparte, hainbat **hornitzaile** beharko ditugu materialak eta lehengai naturalak eskuratzeko. Horretarako, eskaera bakoitzean egiterakoan merkatuko kalitate hobereana eskaintzen duten artean hautatuko dugu. Behar izango ditugun materialak itsatsi permanentea eta lehengai naturalak izango dira.

Bic enpresak  o dira jarrita.(2\*)

2\* Datuak:

1. Zergatia: Bic enpresa beharrezkoa da gure produktua ekoizteko eta merkatura ateratzeko, zeren eta Bic enpresak azpimarra gailuaren basea ematen digu.
2. Zeren truke ematen digu: Azpimarra gailuan bere markaren logoa agertuko da eta irabazien %5 edukiko du.(0,14€/u gutxi gorabehera)
3. Zer gertatuko den, ez bada zerbait betetzen: Kontratua berehalakoan apurtu egingo zen.
4. Publizitatea: Bic enpresak marka eta estatusa uzten dizkigu gure produktua aurrera eramateko eta iragarkiak eta abar egiteko.

Gure lan taldean marketin-ean espezializatuta dagoen pertsona bat dago, beraz, berak iragarkien kontuak eta marketina eramango ditu.

Langileak behar izango ditugu gure produktu finala ateratzeko.

Gure lan taldean **finantzaketan espezializatuta** dagoen pertsona bat dago, beraz, berak enpresaren kontuak eramango eta zuzenduko ditu.

Beste aldetik gure produktua berria izanda liburu-dendetan aparte, ere izango ahal da hainbat online plataformetan erosi ; **Amazon** web orrian adibidez edo **Fnac** (dendan eta onlinen). Gure taldearen ustez salmenta prozesua oso inportantea da. Diru iturri bat dela



jakinda , uste dugu salmenta kanalak banatu eta areagotu behar ditugula. Horregatik enpresa hauekin kontaktatu egin dugu.