

DIRU-SARRERAK

Hasteko, pentsatuta dugu gure produktuaren prezioa 2 eurokoa izango dela hilabeteko, ondorioz, izango litzateke ordainketa-errepikarizko diru-sarrerak

izango genituzke. Orduan, *Keinuntza* erabiltzeagatik hilabetero 2 euro ordaindu beharko lituzke gure bezeroa.

Ezin dugu zehazki estimatu zenbat jende ordainduko lukeen aplikazioaren erabilerarengatik, baina, dakigunez Espainian milioi bat pertsona gor dira, hortaz, pertsona horien ingurukoak gure bezero izan daitezke.



Batetik, maileguen bitartez hasierako kostuak ordainduko genituzke. Adibidez, hainbat erakunde daude honelako jarduera egiten dutenak, hala nola, *Cofidis* bezalakoak diren enpresak maileguak ematen dituztenak edo, bankuek egiten dutena, maileguak ematen dituzte proiektua konbentzitzen badie.



Bestetik, diru-sarrera garrantzitsu bat izango litzateke guk jarriko genukeen dirua. Inolaz ere ez zen izango maileguen bitartez eta bezeroen bitartez irabaziko genukeen kantitate bezain handia, baina, nahiz eta jarriko genuen diru kopurua txikia izan kontuan hartu behar da.

Ekonolariak

