

FOODI

BEZEROEKIKO HARREMANAK

Bezeroak erakartzeko ditugun baliabide guztiak aprobeztatuko ditugu : Kartelen bidez, sare sozialen bidez, web gunearen bidez nahiz enpresaren app re bidez esagutarazi
Baita ere gure zerbitzua lehengo aldiz erabiltzea guztiz dohainekoa izango da horrela bezeroak gure zerbitzuarekin gustura geratuz gero etorkizun bateko bezero finko bihurtu daitezke.

Behin bezeroak erakarri eta gero hauek mantentzen saiatu beharko gara. Horretarako:

Bezerekin etengabeko komunikazioan egongo gara, bai telefonozko harreman pertsonalizatuaren emanez. Hemen bezero bakoitzaren beharrak eta ezaugarriak aztertu beharko ditugu kalitatezko zerbitzu bat emateko.
Baita app edota web gunearen bitartez bezeroen zalantzak argitzen saiatuko gara.

Deskontuak eta promozioak: 10 aldiz gure zerbitzuak kontratatuz gero 11. aldia guztiz dohainekoa izango da. Baita ere egun batean bi edo gehiago egitean, bigarrena %5eko deskontua izango du.

Hirugarren adineko pertsonen eta beharrian bereziko pertsonen deskontua: Kolektibo hauei laguntzeko asmotan gure zerbitzuko kuota 2.50€ koa izango da beraientzat.

