4. DIRU SARRERAK

Negozio-proposamena ondo diseinatzeak eta modu egokian abian jartzeak, diru-sarrerak eta etekinak lortzea ahalbidetuko digu.
Diru-sarrerak sortzeko modu anitzak dauzka enpresa batek: gure kasuan adibidez, aktiboen salmenta.

- **Zenbat eta nola ordaintzeko prest dago zuen bezeroa eskaintzen ari zareten produktuaren edo zerbitzuaren truke?**
  Gure herriko jendeari, hau da, gure bezero posibleei, galdetu diegu eta baita ere, gure inguruko baserritarrei. Bataz beste, 12€ ordaintzeko prest egongo lirateke saski baten truk. Saskiak bezeroaren arabera egingo ziren, hau da, ez legoke saski finko bat, baizik eta gure bezeroen beharren arabera egingo genituzke.