

Proposición de valor.

Índice

1. ¿Qué necesidad o problema resolvemos?
2. ¿Qué es lo que nos hace diferente?

1. Necesidad y problemas que resolvemos.

Nosotros como compañía ofrecemos un servicio serio y profesional que permite ahorrar a las familias y dueños de las mascotas fallecidas pasar un mal trago por la desgracia que conlleva una muerte. Dichas mascotas reciben un trato correcto y adecuado que tiene un coste bajo sin olvidarse de la calidad en el servicio.

2. ¿Qué es lo que nos hace diferentes?

Como ya hemos mencionado previamente, ofrecemos un servicio de calidad con bajo coste que además de permitir al cliente no pasar por malos momentos evitando la presión por darle a la mascota un buen trato, les permitimos una disponibilidad única que atiende urgencias las 24 horas del día. En resumen, se podría asegurar que disponemos de un valor cuantitativo y cualitativo ya que nuestras mayores virtudes son la relación entre las variables de calidad y precios y la disponibilidad que creamos dando al cliente la opción de acompañar a su mascota en los duros momentos.