



Fuentes de ingresos

¿Cuánto y como esta dispuesto a pagar nuestro cliente por el producto/servicio que le ofrecemos?

Nuestra idea se pondría en marcha una vez conseguidos los recursos y el capital inicial necesarios. Teniendo en cuenta que nuestros recursos son bastante limitados, intentaríamos comenzar la venta de este producto a una escala menor (amigos, familiares, vecinos...) por lo que la producción no sería tan inmensamente costosa.

El capital inicial lo conseguiríamos con el aportado por cada socio y la principal fuente de ingresos sería la venta de activos, en la cual los vasos son los activos.

Otra fuente de ingresos muy importante sería la publicidad. Crear una cuenta de Instagram para ÑamGlass sería una buena forma de hacernos conocer ya que hoy en día casi todo el mundo tiene esta red social y es de manejo fácil. Aparte crearíamos una página web a través de la cual se realizarían pedidos online y aparecería toda la información de nuestra empresa.

Los clientes realizarían compras de pago único y en cuanto a los precios de cada compra se establecerían de forma fija. Una opción sería determinar los precios dependiendo del volumen. Por ejemplo : un único vaso podría costar 0,5 euros, mientras que 25 vasos cuestan 10 euros.

Nuestros clientes no estarían dispuestos a pagar una cantidad de dinero muy elevada ya que son vasos de uso único, pero teniendo en cuenta todas las características de estos vasos su precio sería bastante mas elevado que el de cualquier vaso de plástico. Cincuenta céntimos parece ser un precio bastante razonable para una unidad de este producto.