

FLUJO DE INGRESOS

Para rentabilizar nuestra propuesta de valor, nuestra empresa a continuación describe los mecanismos a través de los cuales captura el valor que previamente ha generado y entregado.

La forma más adecuada para generar flujos de ingresos de entre las diferentes posibilidades a nuestro alcance, serían:

- Financiación inicial.
- Venta directa.
- Venta a otras empresas.
- Ingresos por publicidad en nuestro producto.

Estos a su vez, puede ser diferenciado en dos tipos de ingresos:

- Pago de una vez
 - Ingresos por transacciones derivados de pagos puntuales de clientes.
- Pagos recurrentes.
 - Ingresos recurrentes derivados de pagos periódicos realizados a cambio del suministro de una propuesta de valor o del servicio posventa de atención al cliente.

Los clientes estarían dispuestos a pagar por nuestro producto, ya que satisface una necesidad existente, como lo son los residuos que se generan en el interior de los vehículos, evitando tirarlos a las vías y las posibles sanciones que esto conlleva.

Además, el coste del producto será bajo.

➤ Nuestra estructura de ingresos:

Nuestra estructura de ingresos está conformada principalmente por el flujo de dinero recibido por la comercialización de nuestros productos.

➤ Otros tipos de ingresos:

Pagos por publicidad a empresas.

➤ Mecanismos de pago:

Nuestra empresa ofrece mecanismos de pago a través de créditos con el fin de ofrecer facilidades a nuestros clientes.

Para establecer un rango de precios, nuestra empresa se basa en: Precio Fijo:

- Lista de precios.
- Ajustable a las características del producto.
- Ajustable al Segmento.
- Ajustable al volumen.

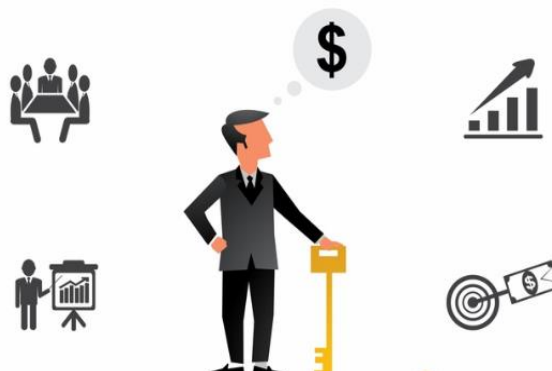


Precio dinámico:

- Negociación.
- Gestión de márgenes.
- Precio de acuerdo con el mercado en tiempo real.

Implementaremos un sistema de pagos por Internet para que nuestro flujo de ingresos se incremente, dado que no solo estamos ofreciendo un producto, sino que ofrecemos al cliente seguridad y comodidad al momento de efectuar el pago.

FLUJO DE INGRESOS



Los clientes estarán dispuestos a pagar por los productos que ofrecemos en nuestra página web ya que aportamos una gran comodidad, un excelente trato y un gran servicio de atención al cliente.

Para justificar nuestros ingresos realizamos las siguientes estimaciones:

Precio de venta al publico

MATERIAL DE FABRICACIÓN	ESTIMACIONES VENTAS PRIMER AÑO (Unidades)	PRECIO UNITARIO (Sin personalizar)	PRECIO UNITARIO (Personalizado)
Material biodegradable (NOTEX)	50.000	3.00 EUR	4.20 EUR
Material duradero	20.000	5.70 EUR	8.10 EUR

Precio de compra a los proveedores:

MATERIAL DE FABRICACIÓN	ESTIMACIONES VENTAS PRIMER AÑO (Unidades)	PRECIO UNITARIO (Sin personalizar)	PRECIO UNITARIO (Personalizado)
Material biodegradable (NOTEX)	50.000	2.00 EUR	3.20 EUR
Material duradero	20.000	3.70 EUR	6.10 EUR

GASTOS E INGRESOS MENSUALES

DESCRIPCIÓN DE LOS INGRESOS	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	anual
Aportación de los socios	80.000,00												80.000,00
Ventas	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	172.800,00
TOTAL INGRESOS MENSUALES MATERIAL BIODEGRADABLE	13.800,00	13.800,00	13.800,00	13.800,00	13.800,00	13.800,00	13.800,00	13.800,00	13.800,00	13.800,00	13.800,00	13.800,00	165.600,00
TOTAL INGRESOS MENSUALES MATERIAL DURADERO	57.375,00	57.375,00	57.375,00	57.375,00	57.375,00	57.375,00	57.375,00	57.375,00	57.375,00	57.375,00	57.375,00	57.375,00	688.500,00
Pagos	26.352,76	26.045,00	26.070,00	26.082,50	26.080,00	26.043,00	26.042,00	25.985,00	26.065,00	26.085,00	26.085,00	26.082,50	
TOTAL INGRESOS MENSUALES	44.822,24	45.130,00	45.105,00	45.092,50	45.095,00	45.132,00	45.133,00	45.190,00	45.110,00	45.090,00	45.090,00	45.092,50	541.082,24