

FUENTES DE INGRESO

Actualmente contamos con diferentes posibilidades para generar ingresos como la venta, ingreso en función a ayudas que nos puedan otorgar en un futuro la Comisión Europea que apuesta por la innovación ecológica. Pero nuestros principales flujos de ingresos son:

- Hoteles
- Restaurantes
- Lavanderías



Mayormente serán unos ingresos sostenibles debido a que el uso de jabones en estos negocios es fundamental para el día a día, por lo que serán unos ingresos fijos.

Dependiendo del volumen o gestión de la rentabilidad de cada modelo de negocio acordaremos un precio a través de un intercambio de necesidades. Los clientes nos pagarán mensualmente tras la recogida y reposición de dichos jabones.

Actualmente los hoteles y demás negocios pagan una cantidad mayor por los jabones a la que les ofreceremos nosotros. Nuestro precio será más bajo porque no tenemos que pagar por dicho material, solo tendremos que reciclar e higienizar.

Dado que no solo estamos ofreciendo un buen producto sino, que también queremos ofrecer al cliente seguridad y comodidad al momento de efectuar un pago, hemos incluido en nuestros métodos de pago la opción de comprar mediante el pago seguro con el método PayPal. Esto nos ayuda a que la gente confíe en hacernos pedidos e incrementará nuestro flujo de ingresos.

Venderemos a treinta hoteles diferentes en toda España. Cada hotel tiene una media de sesenta habitaciones, donde se consumirá media pastilla de jabón por habitación al día. Teniendo en cuenta que no se ocupan todas las 60 habitaciones de un hotel, tenemos una media de cuarenta pastillas diarias por lo que al mes por hotel conseguiremos 1.600 pastillas, en total 48.000 pastillas.

Después de una investigación comercial hemos visto que nuestra competencia vende sus jabones no ecológicos a una media de 0,20 euros por unidad.

Laura Calderón
Javier Ysusi
Alicia Rodríguez
Marcos Rivero
Dimitri Antzus



Hemos empezado vendiendo cada pastilla a un precio equitativo tanto para el hotel como para los otros dos tipos de clientes donde costará cada pastilla de jabón 0,10 euros por lo que al mes por 30 hoteles conseguiremos 14.400 euros.

Estos ingresos varían según la cantidad de materia que recogemos por hotel y sufriremos variaciones. En un futuro podremos incrementar los ingresos cuando ampliemos el nicho de mercado.



Obtendremos ingresos mensuales superiores a los costes, y los pagos sobrantes nos proporcionará una reserva para posibles imprevistos y aumento en los costes. En nuestro comienzo tendremos una cantidad inicial de 5000 euros como aportación de los socios.

En la siguiente tabla se pueden observar los ingresos mensuales aproximados aportados por los 30 hoteles. Comenzaremos con unos ingresos iniciales de 19.400 euros siendo superiores a los costes que nos supondría comenzar con el negocio.

Los beneficios de un mes serán el dinero que utilizaremos el mes siguiente para hacer frente a los gastos.

DESCRIPCIÓN DE LOS INGRESOS	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	anual
Aportación de los socios	5.000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	5.000,00
Ventas	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	14.400,00	172.800,00
TOTAL INGRESOS MENSUALES	19.400,00	14.400,00	177.800,00										
Pagos	5.831,15	5.800,00	5.799,00	5.792,50	5.804,00	5.795,00	5.773,00	5.837,00	5.778,00	5.800,00	5.780,00	5.777,50	
TOTAL + PAGOS	25.231,15	20.200,00	20.199,00	20.192,50	20.204,00	20.195,00	20.173,00	20.237,00	20.178,00	20.200,00	20.180,00	20.177,50	247.367,15
PROMEDIO DE INGRESOS MENSUALES: 14.816,67													

Laura Calderón
Javier Ysusi
Alicia Rodríguez
Marcos Rivero
Dimitri Antzus