



FUENTES DE INGRESOS

Queremos prestar un servicio de apoyo y ayuda a pacientes con TCA, familiares y amigos relacionados con estos pacientes. Para ello, al crear esta plataforma, debemos obtener un correcto diseño y ejecución que nos de la posibilidad de obtener ingresos y beneficios

Analizando las distintas opciones a través de las cuales podríamos obtener ingresos, estas serían:

- Ingresos por suscripción.
- Ingresos por publicidad.
- Préstamo bancario.
- Aportación de los socios.



INGRESOS POR SUSCRIPCIÓN.

Obtendremos ingresos directos dependiendo de la opción que escoja el usuario. Una vez descargada la aplicación, la persona deberá elegir una de las tres opciones que tiene la aplicación y dependerá del asesoramiento que precise el cliente y el tipo de suscripción que desee. Estimamos un total de 91.169,50 € en suscripciones anuales.

INGRESOS POR PUBLICIDAD.

Los ingresos por publicidad dependen de las veces que el cliente lo ve, el precio es a 0,15€/clic y esto da un total de 1.588,35€ anual, si estimamos por lo bajo.

PRÉSTAMO BANCARIO.

El banco nos da un préstamo de 40.000€ para empezar nuestro proyecto empresarial.

APORTACIÓN DE LOS SOCIOS.

Cada socio aporta 5.000€ para crear la sociedad. Somos un total de cuatro socios.

Hemos dividido la aplicación en tres modos, cada uno atenderá en cierto modo las necesidades de los usuarios.

1. Básico.
2. Premium.
3. By your self.





- **Opción Básica:**

En esta opción no obtendremos ingresos por suscripción, pero llegará al cliente de tal manera que hará que esta aplicación sea útil y de mucha ayuda para el momento que está pasando, con una visión amplia de información de TCA.

Para obtener ingresos dentro de esta opción nos basaremos en una manera común y sencilla, la publicidad dentro de la aplicación.

Es algo que a la larga acaba irritando al usuario ya que este tipo de anuncios son molestos, de este modo podríamos hacer que usuarios de la opción básica se pasen a alguna de las otras opciones, a través de las cuales si obtenemos ingresos directos por utilización del servicio.

No podemos determinar un ingreso fijo, ya que dependerá de las descargas que tenga la aplicación y el uso que se le de a la misma, ya que de ello partirá las veces que aparezca cada anuncio.

- **Opción Premium:**

Dará al cliente una opción más amplia de servicio, en la cual podrá optar a opciones más específicas según su nivel de necesidad, abarcará todos los servicios, desde servicios de nutrición o descuentos para tratamientos psicológicos o psiquiátricos, tanto para el paciente, como para los familiares.



No hay anuncios en esta opción, ya que de esta manera el usuario a parte de sentirse satisfecho con el servicio, no le molestaran anuncios durante el uso de la aplicación.

Esto conlleva un coste propio, inicialmente consideramos que la cantidad de 20€ mensuales es la adecuada por el uso del servicio. Cuando vayamos consiguiendo la conversión de más clientes potenciales, analizaremos mediante encuestas a nuestros usuarios la rentabilidad de la aplicación, consiguiendo orientarnos para poder satisfacer las necesidades de nuestros clientes en cuanto al precio de la misma.

- **Opción By your self:**

Con esta opción el cliente podrá elegir cual es el servicio que quiere entre todos los que ofrecemos, por ejemplo: psiquiatra, psicólogo, nutricionista y pagar una tarifa diferente por ese servicio. Dependiendo de lo que necesite o solicite el precio varía, pensamos que por uno o dos servicios puede pagar 5€, en caso de solicitar 3 o más se va subiendo 3,5€.