

## CANALES DE DISTRIBUCIÓN Y COMUNICACIONES:

Hoy en día la gente compra por internet y ya se ven pocas tiendas físicas en las calles y se ve poco comercio callejero.

Nosotros venderemos este producto por todos los medios posibles. Se podrá encontrar tanto en tiendas de deportes; en secciones de calzado o también en zapaterías habituales pero en menor cantidad que en las otras.

Este producto se distribuirá también por internet ya que hay países en los que será difícil habilitar este producto en tiendas por motivos de localización y eccetera.

-Principalmente disponemos de una página web adaptada a todo tipo de aparato, desde un móvil hasta un ordenador de mesa. En la página web podrá encontrar nuestro producto, consejos en relación al producto y ayuda al cliente por si se crea alguna duda.

-Tenemos un perfil en Instagram en el cual colaboraremos con influencers conocidos y cada tiempo sortearemos un par de zapatillas.

-También estaremos en Pinterest para que puedan ver las distintas combinaciones de ropa que puede haber a juego con la zapatilla.

Instagram *Pinterest*

Nuestra empresa dispone de dos tipos de canales de distribución. En las tiendas, se le atenderá al cliente y en pedido a domicilio, entregaremos el producto en casa del cliente. El pedido a domicilio se podrá hacer a través de nuestra página web y nuestras redes sociales. El tiempo de espera desde que se pide el producto hasta que llege a la localización deseada, pasarán aproximadamente dos días o un poco más dependiendo a qué lugar se han de llevar estas zapatillas.