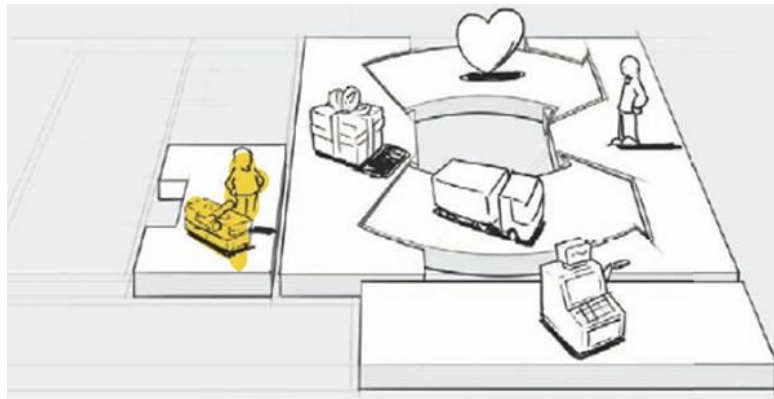


RECURSOS CLAVE



Los recursos clave que vamos a necesitar en nuestra propuesta de valor serán nuestros socios que nos ayuden con la marcha de este proyecto y los equipos que estén detrás de esto como los de mantenimiento y limpieza y proveedores de piezas y materiales.

La relación con los clientes será por parte de nuestros socios ya sean de centros comerciales de comunidades de vecinos y de ayuntamientos que decidan instalar nuestros servicios.

Los recursos humanos que se encargaran de los tratos con los clientes y las tramitaciones con estos así como la publicidad

También se harán cargo de varios recursos físicos e intelectuales con todo lo que ello conlleva.

Tendremos que buscar un socio inversor que nos apoye en nuestro proyecto económicamente o accionistas.