

FUENTES DE INGRESO

“Safe and Protect” es una aplicación de uso gratuito, por lo que la principal fuente de ingresos no dependerá directamente del consumidor.

Esto se debe principalmente a que este servicio busca ayudar al máximo número de personas posibles, y de esta manera hacemos más accesible nuestro producto.

Por otro lado, pensamos que al estar dirigida la aplicación a un público que tiene problemas con adicciones, estos no tendrán demasiados recursos económicos para pagar una posible tarifa.

De este modo, la principal fuente de ingresos será la publicidad que otras empresas podrán incluir dentro del producto, a cambio de pagar un precio a nosotros los creadores.

Así, nuestro principal objetivo sería captar al máximo número de clientes para atraer empresas que se publiquen en la aplicación para generar ingresos.

Para llevar a cabo este objetivo, se emplearán sistemas de recomendación que permitirán al usuario compartir y recomendar la aplicación a su círculo de amistades a través de redes sociales. De esta manera, aumentará el número de clientes, y a las empresas les interesará más publicitarse en la aplicación.

Por otro lado, la inversión inicial del producto, que incluye la contratación de programadores informáticos, adquisición de licencias etc. Provenirá en parte de nuestros propios recursos económicos, y de financiación por parte de organizaciones que actúan contra la adicción al tabaco, el alcohol entre otras.