

5-Irabazi-Iturriak:

Sarrerak prezio aldakorrean oinarrituta egongo dira. Honela gure bezeroei erraztasunak jarriz. Gero eta produktu gehiago erosi, orduan eta merkeago aterako zaie erosketa. Adibidez, erositako lehenengo zabor-edukiontzi aurrera,%4ko deskontua gehituko dugu erositako zabor-edukiontzi bakoitzean erosleari %20ko baliora iritsi arte, hau da, 2edukiontzi%4, 3ontzi %6..., 10 ontzi %20.

10 ontzi pasatu eta gero denek prezio berdina izango dute.Ordainketari dagokionez, gure produktua ordainketa bakar batean ala ordainketa errepikarietan egingo litzateke, bezeroaren onuraren arabera. Ez da berdina, enpresa bati bere barne onurarako edo udaletxe bati saltzea. Horregatik, baita, gure produktuaren prezioa bezeroaren araberako izango da. Ez du ontzi batek berdin kostatuko udaletxe bateri Gasteizen edo Bartzelonan ezta enpresa bateri Valentzia edo Almenian. Gure enpresak hainbat irabazi iturri izango dute. Alde batetik, ontzi berri bat jartzea, estruktura jartzea, eta eguzki-plaka bat txertatzea izango zen, dena 1850€-gatik, baina, lehen esan bezala bariozioak izan ahal ditu. Azkenik, ontziak jartzeagatik bezeroari 380 €-ko igoera bat txertatuko zaio asesoramendu bat eman egin izan behar delako ontzien

kokapena eta sistema elektrikoa jartzeko. Bialde
hauetatik jasoko luke gure enpresak
bere sarrerak, baina, beti ere kontuan hartu behar dugu
prezio hauek ez direla finkoak eta
ontziaren kokalekuaren arabera prezioak aldatu egin
ahal dira, hau da, aldapan batean badaude, parke
natural batean...