

4. FUENTES DE INGRESOS

Nosotros no nos dedicaríamos a la contratación de viajes, por lo tanto, no obtendríamos ningún pago por parte de los clientes, ya que nuestros servicios son gratuitos.

Nuestros beneficios vendrían de la publicidad que hacemos a los diferentes servicios que recomendamos en nuestra página web, como hoteles, restaurantes, etc.

La cantidad que nos abonarían los hoteles variará en función del número de estrellas que posean, en el lugar del ranking de búsqueda que quieran salir, es decir, antes o después de su competencia. Teniendo en cuenta esto, si el hotel quiere estar entre los primeros resultados de búsqueda, deberá embolsarnos entre el 50 - 60% del precio de una sola noche; sin embargo, la cantidad ingresada irá disminuyendo en función de la posición en el ranking. Esta información la hemos obtenido de esta [página web](#).

Para comenzar con nuestro proyecto, deberemos realizar una inversión inicial para la creación de nuestra página web y su posterior mantenimiento. La manera en la que nos publicitaremos y daremos a conocer, será mediante las redes sociales y anuncios que pondremos a disposición de hoteles, albergues, campings,... cuyos criterios se amolden a los nuestros, de cara a nuestros clientes.

El dinero que emplearemos para comenzar con nuestro proyecto (crear la página web, pagar su alojamiento en Internet y cubrir el capital mínimo de constitución de una Sociedad Limitada), lo obtendríamos a partir de nuestros ahorros y préstamos familiares, que son unos 5.000 euros aproximadamente, de los cuales invertiremos 1.000€ aproximadamente para comenzar el proyecto y el resto para la creación de la Sociedad Limitada, y poco a poco, según vayamos obteniendo ingresos, iremos financiando el resto de costes y devolviendo los préstamos..

