



ITACA CO.

CLOTH APP



OLABIDE IKASTOLA

5.- Irabazi Iturriak

Enpresa batek, ondo antolatu behar ditu bere gastuak eta irabaziak, bestela, zaintzen ez baditugu, enpresa kiebrara joan ahal zen.

Enpresa honen kasuan, prezio dinamikoak ditugu; izan ere aldatzen dira merkatuaren (industria textilaren) arabera; horregatik ez dugu prezio finkoak ezarriko gure produktuei. Ez. Horren ordeaz, aldagarriak izango dira edo beste modu batean azalduta, erosten diren produktu kantitatea zenbat eta handiagoa izanez, orduan eta merkeagoak izango dira. Modu honi **enkantea** deritzogu; hau da, elkarren artean lehiatzen diren eskaintzen emaitza izaten da prezioa.

Eta nola azalduko diogu hau gure bezeroei? Erosteke modu hau azalduko zaie *spam* bat moduan erosketa egin baino lehen eta erosi baino lehen.

Beharpenak arropa-prenden menpe egongo dira. Esaterako bi arropa-prenda denboraldi berrikoak %5eko deskontua daukate; 50€-ko kostua gainditzen badute, bidalketa-gasturik ez daude.

Irabazi-iturri modu honek enpresa aberastuko du eta gure bezeroekiko harremana indartuko da.