

8.-Baliabideak

Gure enpresak funtzionatu ahal izateko arlo hauek bete beharko ditu.

8.2.1.1. Lantegia





Itaca CO. enpresaren kasuan, baliabide fisikoak lan egiteko bulegoa izango litzateke nagusiena.

Ondoren, aplikazioa sortzeko material guztia, hau da, ordenagailuak, mahaiak, aurki erosoak (izan ere orduak eta orduak beharko ditugu aplikazioa hobetzen joateko eta gure bezeroei erantzun ahal izateko) eta beharrezko material guztia. Bestalde, sistema informatikoa sortzeko, ordenagailua, kableen arteko loturak etab.

Bulegoarekin hasiz, gure enpresa Gasteizkoa dela jakin beharra dago. Hortaz, hiri honen inguruetan bulego bat aurkitzea perfektua da. Alegia, oso erraza gainera. Izan ere, Gasteiz-ko erdialdean, bulego libreak daude. Zenbait aukera begiratu ostean bulego bat bisitatu genuen, handia eta prezio onean. Bulego honek 71 m² ditu eta 1,746 eur/m²-an saltzen da. Argazkian ikus daitekeenez, oso zabala da lana lasai egiteko.

Prezio-tamaina erlazioa oso onuragarria dela ikusita bulego hau erostea pentsatu dugu beste guztien aldean. Oso arrazoi sinpleengatik enpresa guztiek jartzen dituzten haien bulegoak, poligono industrialean, hiritik aldentuta eta hori arazo bat bihurtzen



ITACA CO.



CLOTH APP

OLABIDE IKASTOLA

da enpresa ezagutzera eramateko orduan izan ere, jendea kotxez mugitu behar da horra heltzeko, baina gure enpresako bulegoa hiriko erdialdean dagoenez errazagoa egingo zaigu ezagunak izaterako orduan.

8.2.1.2. Material Egituraketa

Materialen kasuan, gure enpresak ordenagailuak, kableak, pantailak, Internet... eskarien arabera erosiko ditugu. Materiala erosi ahal izateko guk arropa denda eta marka famatuekin kolaboratuko dugu, guk beraien dendei publizitatea emanez eta jendea haien web guneetara sartzeagatik hauek guri dirua ordainduko digute, honi esker enpresak dirua irabaziko du material guztia finantzatzeko.

Baita, gure enpresak ordenagailuak eta altzariak izango ditu. Hasieran 8 ordenagailu 300€-etan baloratuta erosiko ditugu, aplikazioa kudeatzeko, enpresa martxan jartzeko, web gunea eta sare-sozialak erabiltzeko. Honetaz gain, 1500€ gastatuko dugu gure enpresarentzat altzariak erosten.

8.2.2. Baliabide Intelektualak

Baliabide intelektualen bidez, bezero eta gure arteko harreman estua ahalbidetu nahi dugu. Gaur egun, internetek eta honek ematen dituen aukera guztiak enpresa munduan, salmenta bezala, duen garrantzia ikusita, gu ere teknologia berriez baliatu nahi gara. Horretarako hurrengo bideak eskaintzen dizkiegu gure bezeroei:

8.2.2.1. Web Orria

The image shows a mobile browser view of the Itacaco.com website. On the left, the website has a login form with fields for 'username' and 'password', a 'Log in' button, and a link for 'Forgot your password?'. Below the login form is a section for downloading the app from the App Store. On the right, the App Store page for 'Itaca CO. The Fashion Social Network' is displayed. It features a 4.6 star rating, 11.2 million ratings, a rank of No. 6 in the Social Networking category, and an age rating of 12+. The 'What's New' section mentions version 4.4.5 and user suggestions. The bottom navigation bar includes icons for Today, Games, Apps, Updates, and Search.

Baliabide intelektualen artean guretzat eta bezeroentzat onuragarriena aplikazioa izango da.

Web orri baten bidez, app store (iphone kasuan) edo play store (android kasuan) aplikazioa deskargatu ahaliko dute. Gaur egun, gehienek dakite internetekin ondo moldatzen. Horregatik, sare bidezko harreman bat sortuko dugu. Gure web orrian, zenbait



ITACA CO.



OLABIDE IKASTOLA

CLOTH APP

arlo jorratuko ditugu. Gure enpresaren aurkezpen bat egingo dugu, gure helburuak, baloreak eta beste hainbat gauza aipatuz. Web orrian arlo hauek jorratuko ditugu:

Hasteko, "Hasierako orria" izango da modu batean gure orriaren aurkezpena. Hemen, aipatu bezala, gure enpresari buruzko eta "ITACA CO." buruzko aurkezpena, azalduko da, helburuak eta guri buruzko beharrezko informazioa laburtuta emango dugu.

"Menu" -ko bigarren aukera "Neurriak" da. Hemen, bezeroak, bere gorputzaren neurriak sartuz aplikazioa hainbat arropa erakutsiko dio bere neurriei egokituta. Edo beste era batera esanda, aplikazioa gomendatu egingo dio bere gorputzari hoberen egokitzen zaizkion arropak eta ze dendetan dauden salgai.

Bestalde, "Elkarteak" atalean, beste enpresekin ditugun harremanak aipatzen ditugu. Honen bidez, gure bezeroek gurekin harremanetan dauden enpresak ezagutzeko aukera izango dute. Haien kokapena, produktuak, link zuzenak... aipatuko ditugu. Horrela, beharbada, aipatutako enpresa hauek berdina egingo dute haien web guneetan, gure izena eta aurkezpen bat eginez. Ondorioz, beste arloetako bezeroek, printzipioz, gure izena ikusiko dute. Modu batean, propaganda egiteko modu bat da.

"Iritzia" atalean, izenak esaten duen bezala, bezeroek beren iritzia uzteko gune bat jarriko dugu gure bezeroek gure aplikazioarekin bizitako esperientzia idatz dezaten.

Horrela, bezero berriek ezjakintasunean murgildu baino lehen, iritzi errealak izango dituzte haiek beren erabakia hartzeko.

"Kontaktua" arloan, gurekin komunikazioa ahalbidetzeko zenbait bide eskaintzen ditugu.

Gure bezeroekin ahalik eta harreman estu, azkar eta pertsonalena aurkitzea da gure helburua. Gure esku dauden bide guztiak jartzen ditugu bezeroen eskura: telefono zenbakia, e-maila (itacaco@gmail.com), twitter kontua, iritzi tabloia... Web gunean mezu bat utzi bezain pronto, zuzenean agertzen da gure korreoan, Twitter edo Instagram kontuan, edo dena delakoan.

Hau gutxi balitz "Non gaude?" atalean, gure enpresari buruzko informazioa gehiago ematen dugu. Kasu honetan, Itaca CO. produktua ezarri den



ITACA CO.



CLOTH APP

OLABIDE IKASTOLA

hirien argazkiak, bideoak eta artikulak igoko ditugu. Horrela, zein motatako hirietan gauden eta ez gauden ikusiko da, etorkizuneko erosleek erreferentzia bat izan dezaten, baina gure partetik kasu honetan.

“Enpresa” atalean, gure enpresari buruzko informazio apur bat ematen dugu. Alegia, nortzuk osatzen duten, bakoitzaren funtzioa, argazkiak, eta beste hainbat gauza.

Web orria borobiltzeko, “inkesta” bat prestatu diogu bezeroari, alde batetik, gure bezeroei buruz gehiago jakiteko. Horrela, zer motatako pertsonak sartzen diren ikus dezakegu eta, horren arabera, orria birmoldatu. Eta bestetik, gure webari buruzko balorazio bat jasotzeko, batik bat, bide onetik goazen ikusteko. Azkenik, ulertu nahi dugu kanpotik itxura on bat ematea oso garrantzitsua dela, hori baita ikusten dena.

8.1.2.2.- Sare Sozialak

Internet eta sare sozialak gaur egun baliabide oso erabilgarriak dira. Enpresa asko eta asko, gero eta gehiago, modernizatzen ari dira eta beren produkzioa mundu osoaren begietara zabaltzen ari dira. Internet, eta bere sare sozialei esker, munduko beste puntako enpresa, eta hari buruz guztia jakin daiteke. Gu ezin gara atzean geratu, eta horregatik, gure web guneaz gain, “Twitter” eta “Instagram” bezalakoetan kontu bat irekiko dugu. Hauetan, bezeroen galderak erantzun ahalko ditugu. Gainera, mugikor bidez oso ondo maneiatzen dira. Eta are gehiago, ezin dugu gure web orria ezagutzera eraman, lehenik eta behin, nor garen esan gabe.

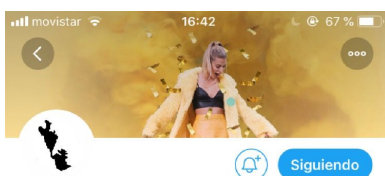
Bezeroek gu ezagutzeko modu oso erraza dira sare sozialak. Laburbilduz, gutxi gora behera, web gunean egindako berdina. Baina askoz gehiago zabaltzen dira enpresak, gaur egun, sare sozialen bidez.



TWITTER: @itacaco



INSTAGRAM: @itacaco



Itaca CO. Spain
@itacaco
The ultimate social network for fashion lovers.
Download the app now!

Se unió en junio de 2015
82 Siguiendo 5.004 Seguidores





8.1.3.- Giza baliabideak

Enpresan lan egiten duten pertsonak dira oinarria, horiek sortzen badituzte diru-iturriak. Horregatik, bai egiturak lantzen edota produktua saltzen dauden pertsonak funtsezkoak dira honako talde lan batean. Gure enpresan Marina Ortiz de Urtaran izango da zuzendari orokorra. Idoia Ibañez enpresaren gerentea, Maialen Fernandez produkzioaren zuzendaria, hau da, salmentak eta aplikazio barruan gertatzen denaz enkargatuko da. Finantza zuzendaria, berriz, Ane Lopez de Pariza izango da. Ane gure enpresaren diru-kontuez enkargatuko da eta azkenik, Ikerne Velasco, gure enpresaren marketinaz arduratu egingo da.

Hauetaz gain, 3 langile kontratuko ditugu. Bat sistema informatikoaz enkargatuko eta beste biak aplikazioa hobetzen arituko dira.

8.1.4.- Finantza baliabideak

Gure enpresa martxan jartzeko hiru lekutik jasoko dugu dirua. Lehenik, eskari bat eskatuko dugu. Totalean, 100.000€ lortuko genituzke 7 urtetan itzultzerakoak gure hasierako gastuak aurrera eraman ahal izateko. Gero, dendak eta arropa makak gure aplikaziotik egiten diren erosketen irabazkinak %50- a emango digute. Azkenik, gu 5 bazkideak totalen 10.000€ jarriko ditugu denon artean.

8.2. Aplikazio moduak

Baliabide hauek aplikatzeko zenbait modu daude. Gure enpresaren kasuan externalizazioa izango da modu nagusia. Kanpoko enprekin harremanak ezarriko ditugu, denok batera, guztion onurarako izango den akordio batera iristeko. Enprekin harremanetan jarri beharko ginateke gure produktua gauzatzeko. Honen bidez, gure kostuak murriztuko ditugu, beraiek espezializatuak baitaude eta jarduera berdina modu merkeago batean egiteko gai dira