

BALOREZKO PROPOSAMENA

PAM-en salduko dugun produktua mota guztietako ogiak dira eta produktua bezeroaren eskuetara garraioaren bidez iritsiko zaie, hau da, gure zerbitzua etxez-etxe joango da. Beraz enpresa honetan janariaren beharra asetuko dugu.

Bezeroen beharrak asetu nahian, haientzat balioa izango duten ondasun eta zerbitzuak aztertu, sortu eta haien eskura jarriko ditugu eta horretarako ezinbestekoa izango dugu gure buruaren eta merkatuaren informazioa beharko dugu.

Beraz, gure enpresa PAM izena izango du, eta bertan ogia modu berritzaile batean salduko dugu. Orduan hau aukeratu dugu lehenik, **arrakasta duten antzeko beste produktu batzuetan inspiratu garelako**, adibidez Pizzerietan, bertan bezeroek jatekera joateko aukera dute edo bertara deitu eta etxera eramateko eskatu daiteke. Bigarrenik, **arazo sozial bat konponduko dugu**, hau da jende asko etxean lan egiten du eta ez du denborarik ogia erostera joateko, edo kalera irten ez nahi dugunean, etxez-etxeko zerbitzua oso baliagarria izango zaigu.

Produktua sortu ondoren, enpresanen barneko ahulezi eta indarguneak eta inguruneetatik datozkion mehatxu eta aukerak identifikatzek, **AMIA metodoa** erabili dugu.

Ondoren gure balioa bi modukoa izan daitekeela ikusi dugu:

- **Kuantitatiboa:** Dakigunez ogia saltzeko prezioa ogi motaren arabera aldatzen joango da, baina dakiguna, gure diru sarrera guztiak ogitik etorriko direla da.
- **Kualitatiboa:** Gure produktuaren diseinua, hau da ogiaren diseinua normala izango da baina ogi mota bakoitza bere jatorrizko diseinua izango du. Hala ere, salduko dugun ogia kalitate onekoa izango da.

Azkenik esan beharra dago hainbat aspektuengatik gure lehiakideengandik bereiz gaitzkeela:

- **Berritasuna:** Egia da gure produktua ez dela zerbait berritzailea baina bezeroen eskuetan jartzeko orduan bai, ez duelako oraindik inork egin edo oso jende gutxik egin duelako.
- **Lana erraztea:** Kasu honetan gure enpresak bilatu duena erraztasuna da, hau da adibidez zentrotik hurrun baldin bagaude eta asko gertatzen den zerbait ogia ahaztea denez guk dugun zerbitzua bezeroari lana erreztu egingo dio, bakarrik deitu egin behar duelako.

- **Erabilerraztasuna:** Erabiltzerako garaian ez da zaila, hau da telefonoz dei bat bakarrik egin beharko dugu.