

FUENTES DE INGRESO

Para Groceries & Go la fuente principal de financiación se centrará en la venta de nuestros productos, tanto productos frescos como hortalizas y frutas, y la venta de productos atípicos en cantidades seleccionadas por el consumidor. Otras fuentes de ingresos que queremos resaltar como ingresos secundarios serán la obtención de dinero a través de un préstamo bancario y la aportación de los socios.



- **Venta de productos Pick & Go.**
- **Préstamo.**
- **Aportación de los socios.**

VENTA DE PRODUCTOS PICK & GO

Nuestra principal fuente de ingreso será la venta de productos de alimentación e higiene. Adquiriremos los productos frescos de la compra a agricultores de manera directa, eliminando intermediarios y, como consecuencia, realizando un comercio justo donde nuestros precios sean más competitivos donde tanto consigamos que el agricultor pueda tener mayor beneficio a la par que nosotros. Sin olvidar productos de higiene como puede ser el gel de baño o el jabón líquido, trabajaremos con proveedores sin marca para abaratar su precio, pero no su calidad ya que es uno de los mayores requisitos que buscamos en ellos.

Ingresos	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre
Aportación de socios	30.000,00 €											
Préstamo bancario	30.000,00 €											
Ingreso por ventas	21.000,00 €	23.100,00 €	25.410,00 €	27.951,00 €	30.746,10 €	33.820,71 €	37.202,78 €	40.923,06 €	45.015,37 €	49.516,90 €	54.468,59 €	59.915,45 €
Total	81.000,00 €	23.100,00 €	25.410,00 €	27.951,00 €	30.746,10 €	33.820,71 €	37.202,78 €	40.923,06 €	45.015,37 €	49.516,90 €	54.468,59 €	59.915,45 €

Como podemos comprobar en la tabla anterior hemos estimado que durante el primer mes de apertura de la tienda vamos a tener un ingreso de 21.000 €. Hemos calculado que al día venderemos una cifra de 700 € diarios, y la cantidad del resto de los meses durante el primer año lo hemos obtenido a través de un estudio de la zona.

Teniendo en cuenta esto, durante el primer año estimamos que tendremos un ingreso de 449.069,96 €, y los dos años siguientes 493.973,96 € y 568.073,50 €, como se puede comprobar en el cuadro de tesorería.

PRÉSTAMO.

Otros de los ingresos que podemos comprobar en la tabla, es un préstamo bancario de un importe de 30.000 €; Este ingreso lo tendremos antes de nuestro primer mes de apertura, ya que nuestra intención es afrontar los gastos derivados de la apertura de la tienda con esa cantidad más la aportación de los socios.

Con los ingresos previstos de ventas, tenemos estimado que ese préstamo lo pondremos a devolver al banco en un tiempo de 36 cuotas, a 900 €. Este gasto está incluido en la partida de gastos fijos.



APORTACIÓN DE LOS SOCIOS.

Por último, otro ingreso con el que contaremos en el primer mes es la aportación inicial de los socios. Cada uno de los socios aportaremos una cantidad de 6.000 €, ascendiendo a un total de 30.000 € como podéis comprobar en nuestra tabla de previsión de tesorería. Este ingreso lo tendremos antes de la apertura de Groceries & Go, ya que con esa cantidad tenemos previsto cubrir los gastos que tendremos durante el primer mes.

La cantidad que aportaremos cada uno de nosotros será a través de ahorros o préstamo personal e incluso créditos, que cada uno de los socios pueda pedir en su respectiva entidad bancaria.

En definitiva, habiendo hecho una estimación de los ingresos que tendremos, podemos comprobar en la tabla que el primer mes tenemos un ingreso total de 80.000 €, en la que está incluido la aportación de los socios, el del préstamo bancario y la venta de productos.

Como podemos comprobar los meses consecutivos, el segundo mes tenemos un ingreso de 23.100 €, que mes a mes se va incrementado, llegando a estimar que el primer año de Groceries & Go tendremos un ingreso de 509.069,96 €, el segundo año 493.976,96 € y el tercer año 568.073,50 €.

