

3.-ELKARTEAK

Beste enpresekin itunak egiterakoan hiru dira kontuan hartu beharreko helburuak. Alde batetik negozio-eredua optimizatzea, beste enpresa batekin harremanetan jartzea produktu hori merkeago eta kalitate hobea izateko gure produktuarentzat. Horrela, gure lana errentagarriagoa izango litzateke, gure funtsezko lana ez den lana beste hainbat enpresek egingo zutelako. Bestetik, arriskua gutxituko genuke, gure produktuarentzako konponente bat esperientza duen enpresa batek egiten badu, konponente hori kalitate hobea eta iraunkorragoa izango da, horrela gure produktua kanporatzeko arriskua murriztuz. Azkenik, enpresa bat beste batekin aliantza bat sortzen badu, bigarren enpresa honek hasierako konponenteak salduko zizkion eta horrela lehenengo enpresak bere errekurtsioak beste ekintza batzuetara bideratuz, produktibiagoak izateko.

Gure enpresak hainbat enpresekin lan egingo zukeen, bereziki hiru izango ziren gure produktua aurrera ateratzeko. Elkarte hauek, elektrizitatearen enpresaren batekin, itsuen enpresaren batekin eta autobus enpresa batzuekin lan egin beharko zuen.

3.1.- Ficep Iberica SA

Gure produktua aurrera eramateko, behar ditugun plakak egiten dituen enpresa batekin hitz egin dugu, eta akordio batera heldu gara haiekin. Ficep Iberica SA enpresarekin lan egingo dugu, enpresa honek Gasteizen kokatzen da eta hainbat motako plakak egiteaz arduratzen dira. Prezioak kontsultzatuz gero, hauek guri plaka bakoitza 600€-tan salduko digute, baina bozgorailu eta beste materialik gabe, bakarrik plakak izango lirateke.



3.2.- Electricidad Ilargi S.L.

Produktua egiteko, ez ditugu plakak bakarrik behar, bozgorailuak, argia.... behar dugu, borobilduz, elektrizitatea. Horretarako elektrizitate enpresa batekin topo egin gara eta haiek esandako proposamena gustatu egin zaigu. Electricidad Ilargi” Gasteizen kokatuta dago ere, haiekin hitz egin ondoren, oso pozik geratu gara haien proposamenekin. Hauek esandakoa hurrengoa da:



- Plaka bakoitzari bozgorailuak, argia... jartzeko, 550 € kobratuko dizkigute
- Hilabetero, kuota bat ordaindu behar izango dugu, 300€-koa
- Arazoren bat baldin balego, haiek zerbitzari bat bidaliko lukete eta ez liguke kobratuko.

3.3.- Tuvisa

Azkenik, produktua kalera eramateko, autobus enpresa batekin egon behar izan gara, momentuz autobus publikoentzat denez bakarrik, Gasteizko udalarekin hitz egin dugu, eta Tuvisa-ren egoera sahiestu digu. Gero Tuvisa-rekin akordioetara iritsi gara, eta 20 autobus geltokietan hasiko da gure produktua. 20 geltoki hoietan, gure panelak eta behar ditugun gauzak jartzeko eta autobusaren informazio jartzeko ezarri diguten prezioa, 200€-koa izan da, beraz proposamen ona izan da eta haiekin akordio horretara heldu egin gara. Gero, autobus geltoki gehiagotan jarri nahiko balukete, beste akordio batetara heldu beharko genukete, baina momentuz 20 geltokietan ezarriko da gure produktua.

