

SOCIEDADES CLAVE

APRENDISI es una empresa del sector servicios, por lo que nuestro tipo de socios es bastante singular en comparación con otras empresas.

Para empezar, no contamos con proveedores, ya que ofrecemos un servicio a los alumnos el cual no requiere la compraventa de ningún producto.

A pesar de no tener proveedores, contaremos con acuerdos con sociedades clave para llevar a cabo la actividad de la empresa.

- Psicólogos.
- Centros asociados a nuestra empresa.
- Organismos que alquilen nuestras aulas.

Psicólogos

Son unos de los motores fundamentales de nuestro negocio porque, según su nivel y cómo realizan su actividad, puede variar el grado de satisfacción del cliente con nuestro servicio.

Es muy importante que tengan una gran capacidad de empatizar con los alumnos para que alcancemos nuestros objetivos y aumente el número de clientes.



Por lo tanto, estamos asociados con cuatro psicólogos recién titulados teniendo poca experiencia laboral, que trabajarán en las distintas aulas del centro por las tardes.

El objetivo es dar la oportunidad de generar empleo a jóvenes recién titulados, dado que pueden empatizar más fácilmente con nuestros alumnos y nosotros nos beneficiaríamos porque nuestros costes serían más reducidos que si contratamos a personas más especializadas. También tendremos en cuenta que los profesionales que trabajen con nosotros se adapten a nuestros valores y cultura empresarial.

Centros asociados a nuestra empresa



Uno de nuestros propósitos es el de tener acuerdos con centros educativos para promocionar nuestra empresa y así poder captar un mayor número de clientes.

En nuestros alrededores existen una gran cantidad de centros tanto públicos, como concertados y privados. Principalmente queremos llegar a centros privados y concertados, ya que una de las características de nuestro segmento de clientes es que tengan un nivel económico medio-alto para que tengan una mayor posibilidad de utilizar nuestros servicios.



Debemos tener en cuenta que los centros públicos, al pertenecer a la Comunidad de Madrid y a estamentos públicos, creemos que es más complicado llegar a acuerdos con ellos para impartir nuestros servicios.

Organismos que alquilen nuestras aulas

El horario de nuestro centro será siempre por la tarde, desde las 17:00 hasta las 21:00 aproximadamente.



Trataremos de aprovechar nuestro local al máximo ya que nos supone un coste mensual, y además, durante los fines de semana y por las mañanas estará disponible.

Al llegar a un acuerdo con el propietario del inmueble, nos permite subarrendar las aulas, y por ello propondremos a quien lo desee la utilización de éstas en esos horarios para así nosotros generar un beneficio.

Nuestra idea es cederlos a empresas cercanas que necesiten más espacio o hacer algún tipo de conferencia, trabajo o lo que ellos vean conveniente. Ofrecemos el local a un precio de 30 euros la hora.

Por las mañanas darán clases o cursos a desempleados, por ejemplo, ya que cualquier servicio dedicado a gente joven por la mañana sería incompatible con sus quehaceres diarios. En el fin de semana que se queda libre se alquilará a profesores para que puedan impartir sus clases extraescolares como música o dibujo.

Ayuntamiento/ instituciones públicas

Nuestra cultura empresarial y de aprendizaje para los niños está enfocada claramente en un desarrollo sostenible de nuestra actividad y de conseguir aportar a la sociedad con nuestro proyecto. En APRENDISI nos enfocamos más en nuestra ética y conciencia social que encauzan un gran propósito en el proyecto, por ello, queremos lograr acuerdos con las instituciones públicas donde familias sin muchos recursos puedan acceder a nuestras clases y, además, fomentar la diversidad dentro del aula ayudando a los niños a comprenderse entre ellos.



Para ello estableceremos un contrato privado con la administración que tendrá carácter administrativo tal como se especifica en el real Decreto legislativo 3/2011, de 14 de noviembre, texto refundido de la ley de contratos del sector público alegando que nuestra actividad es un servicio y por tanto entra dentro de este marco legal.

En conclusión, estos socios son claves para APRENDISI puesto que así llegamos más directamente a nuestro público objetivo y, así, tener más posibilidades de que incremente el número de clientes, aumenten nuestras ventas y hacemos conocer en un rango muy amplio. También es una oportunidad para generar más beneficios ya que al empezar nuestra empresa los costes son altos.

