

Fuentes de ingresos.

Un correcto diseño de la propuesta del negocio y una correcta ejecución del mismo posibilitará la obtención de ingresos y beneficios. Una empresa dispone de diferentes maneras de generar fuentes de ingreso: venta de activos, prima por uso, primas de suscripción, el préstamo, el renting y el alquiler, las licencias, las primas de broker o comisiones y la publicidad.

Nuestro proyecto tendría su fuente de ingresos por anuncios puestos en la plataforma, por las diferentes marcas de ropa, calzado, bolsas, accesorios... En un futuro, cuando consiga popularidad, colaborar con alguna marca de ropa o buscar patrocinadores. Además, se podría comprar ropa en la misma aplicación, pues las alianzas con las agencias de ropa nos lo permitirían. El precio de esta sería fijo, aunque estaría a menor precio que en las tiendas, como Zara, Mango o incluso Primark, ya que carece de un local físico para la venta nos permitirá bajar el precio sin reducir el beneficio.

La base de ingresos de nuestro proyecto se basaría en anuncios y publicidad dentro de la app y la página web.

PRIMARK®

ZARA

 **Stradivarius**

MANGO

Bershka