

RELACION CLIENTE

Cuando se trata de aumentar las ganancias es tentador concentrarse en realizar nuevas ventas, pero la atención a tus clientes habituales es esencial para mantener tu negocio, para repetir un negocio es mejor hacer un seguimiento de una manera que tenga un efecto positivo en el comprador, así, la relación con los clientes será clave para la empresa.

Existen varias formas efectivas de seguimiento que aseguran que tu negocio este siempre activo, a través de llamadas telefónicas, redes sociales u otros canales comunicativos.



Importante tratar al cliente como si fuese único y especial.
Está claro que por compras superiores a un determinado nº de CONFORT SHOWER se establecerán diferentes descuentos .