

IRABAZI- ITURRIA

Lehenik eta behin gure bezeroak zenbat erosteko prest dauden ezagutu beharko dugu, produktuari jarriko diogun prezioa adosteko. Gure produktua emakume guztiek erabiltzeko aukera dute ondorioz gure aurreikuspena altua da. Hasieran prezio bat ezarriko dugu eta bezeroek egiten dituzten eskaera/eskaintzaren arabera prezio edo ekoizpena aldatuko da.

Produktuaren prezioa adostu ondoren, ondorengo prezioak finkoak izango dira, hau da, kostu finkoak direnak, materialak...etab.

Produktua egin aurretik enpresa sortzeko dirua lortu beharko dugu iturriren batetik. Iturri hauetako batzuk bazkideen inportazioekin lortuko ditugu. Enpresako langileek dirua jarriko dute, enpresak nahikoa irabazi lortu arte. Ondoren irabaziak banatuko dira langileendako errentagarria izateko.

Gainera diru kantitate bat publizitatera joango da, produktua pertsona gehiagorengana heltzeko, eta horrela gehiagok ezagutu eta erosteko. Azkenean diru gehiago lortzeko eta denborarekin gure enpresa zabaldu eta produktua hobetzeko aukera emango digu irabazi horiek.

