

FUENTES DE INGRESOS

La principal fuente de ingresos que obtendremos de nuestros clientes será de prima por suscripción, ya que venderemos el acceso continuo a un servicio.

Haciendo una estimación de los gastos anuales así como de la amortización anual, se establecerán unas tarifas MENSUALES/ANUALES en función del acceso que le de cada restaurante y bar.

Tarifa_1 → 60 €/Año → Para los restaurantes y bares que quieran poner y modificar su menú del día y su carta. Estos tendrán acceso para modificar su menú del día, carta o lo que quieran.

Tarifa_2 → 20 €/Año Para los restaurantes y bares que quieran ofrecer su carta/menú del día. Estos no tendrán acceso para modificar su carta/menú del día.

Por otro lado tendremos un ingreso por publicidad. La publicidad que usaremos en nuestra aplicación será sobre bebidas, refrescos, cervezas, vinos, etc., de tal manera que contactaremos con las marcas y empresas de este tipo de productos. Entendemos que en un primer momento no tendremos ingresos por este concepto, hasta que la aplicación se dé a conocer.

Para la inversión inicial no necesitaremos una cantidad muy destacada de dinero cómo vamos a ver en el apartado Costes.

