

Nos proporcionarán los bienes y los servicios empresas encargadas de vender videoconsolas y cosas similares. Nuestro poder de negociación sería bajo porque no tenemos un nivel demasiado alto para que los proveedores dependan de nosotras.

Contamos con dos tipos de distribuidores. Por un lado, los dedicados a la parte de hostelería que nos repartirán una vez a la semana las diferentes bebidas y snacks. Y por otro, los relacionados con la tecnología que cada semana vendrán al local a revisar los servicios y nos repartirán cada vez que el mercado saque una nueva videoconsola.