

Fuentes de ingreso:

Proporcionaremos nuestro producto a las grandes tiendas que lo venderán. Acorde a un determinado plan financiero (que firmaremos con las respectivas empresas), obtendremos los beneficios una vez que la misma haya cobrado a sus clientes el precio total del artículo y por tanto el plan financiero habrá terminado.

En definitiva, nuestros ingresos son los propios beneficios que obtenemos con el producto, aunque no los recibimos de manera inmediata.

Hemos hecho un cálculo estimado de cuál sería nuestro umbral de rentabilidad. En ese punto, nuestros ingresos serían iguales a los costes totales de producción, y no obtendríamos beneficio. Por tanto, si queremos obtener beneficios, debemos superar la venta de la cantidad calculada de **e-closets**.

