

## **BEZEROEKIKO HARREMANAK**

*Gure bezero potentzialak erakartzeko hainbat modu erabiliko ditugu.*

*Ezagutzen ditugun eta hain famatuak diren sare sozialak oso lagungarriak izango dira gure proiektua aurrera eramateko. Horregatik instagram, facebook eta twitter-en kontu bat sortuko dugu. Gure proiektua ez dago adin zehatz batentzat zuzenduta, baina gure bezero gehienak gazteak izango dira. Hortaz baliatuz, gure enpresa momentu horretako modara hurbilduko dugu, haren jarraitzaile nagusiak, hau da gazteak, bezero bihurtu daitezten. Publizitatea ere lagungarria izango da guretzat eta kalean paperak eta publizitatea jarriko dugu, gure dendaren irekiera iragartzeko. Dudak izan eskero, oso gustura argituko ditugu eta bi modutan erantzun ahal izango ditugu bezeroen galderak, gure dendan bertan edo sare sozialen bidez.*

*Salmenta ondorengo zerbitzuak, oso zerbitzu garrantzitsuak dira guretzat beraz esan beharra daukagu. Diseinuaz erraztekotan edo porrot bat egotekotan gure diseinuan, ez dugu ezer ez kobratuko, hau da, bezeroak ez du ordaindu behar izango.*

