



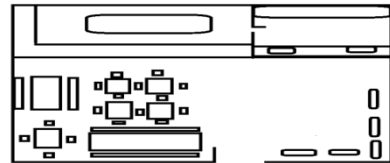
7.- RECURSOS CLAVE

¿Cuáles son los elementos más importantes que necesitáis para que nuestro proyecto funcione?

Dentro de los recursos clave necesarios para el funcionamiento de la empresa podemos destacar:

Recursos físicos:

- Lugar de trabajo:
 - Durante el primer año de trabajo dispondremos gratuitamente de un local situado en Tirso de Molina, cedido por los padres de nuestra socia Andrea.
 - También, cada socio trabajará en el proyecto de manera individualizada desde casa y se harán reuniones/puestas en común presenciales, tantas como se considere oportuno, aunque también a través de herramientas de comunicación online estaremos continuamente en contacto.
- Material informático de trabajo individual: No será necesario comprarlo porque cada miembro del equipo contamos con ordenador, impresora, teléfono móvil, línea telefónica e internet, que nos permitirá trabajar también desde casa en las tareas necesarias para el desarrollo de nuestro proyecto.
- Habilitación del local: Compra de maquinaria profesional y menaje. Se negociará con los proveedores/acreadores el ser patrocinadores nuestros a cambio de cedernos, gratuitamente o con el menor coste posible, el material necesario para instalarnos.



Recursos humanos:

- Funciones asignadas a cada miembro del equipo:
 - **Andrea:** Tareas administrativas y acreedores.
 - **Karolina:** Publicidad, marketing y página web (departamento comercial).
 - **Jacqueline:** Proveedores y gestión de almacén.
 - **Miriam:** Supervisión del restaurante (RRHH). Se encargará de cobrar en caja.
 - **Santiago:** Relaciones comerciales y atención al cliente.
- Contratación de un cocinero encargado de la elaboración de los platos, y dos camareros para servir en barra y mesas.
- Gestoría: Contratación de todo lo relacionado con la gestión administrativa, laboral, contable, fiscal, etc. Recurriremos a un vivero de empresas para ahorrar tiempo y costes en la creación de nuestro restaurante.



Recursos intelectuales:

- Clínica nutricionista: Será la encargada de la elaboración de los diferentes menús adaptados a las distintas posibles peticiones de nuestros clientes en función de la dieta que cada uno necesite. También propondrá sugerencias alimenticias para cada problema de salud que cada cliente pueda presentarnos en particular.
- Escuelas, universidades, colegios, etc. en los que se imparta enseñanza relacionada con la alimentación: Farmacia, Parafarmacia, Medicina, Nutrición, Dietética, etc. Serán patrocinadores y/o colaboradores porque elaborarán por escrito distintos menús adaptados a las necesidades alimentarias específicas que puedan presentárnoslos, y nosotros a cambio los publicaremos.

Se les ofrecerá la posibilidad de ser socios, colaboradores o inversores nuestros aportando una cantidad económica concreta o su trabajo gratuitamente durante un período de tiempo.

Se calculará una cantidad determinada de participaciones accesibles para los colaboradores garantizando nuestra preservación de la titularidad y dirección de la empresa.



Grupo

Recursos financieros:

- Socios: Los fundadores aportaremos 20.000 € cada uno, además de nuestro trabajo. Se admitirán a las clínicas nutricionistas como socias con la misma aportación.
El resto que deseen ser parte de nuestra empresa, aportarán la cantidad de 30.000 € cada uno.
- Patrocinadores: Aportarán 25.000 € durante el primer año. Pueden ser:
 - Escuelas, universidades, colegios, etc. en los que se imparta enseñanza relacionada con la alimentación: Farmacia, Parafarmacia, Medicina, Nutrición, Dietética, etc. Fabricante del casco.
 - Empresa de seguros médicos con la que trabajamos.
 - Proveedores/acreedores encargados de la habilitación de nuestro local.
 - Gestoría de la que somos clientes.
- Cuenta de crédito bancaria: Vinculada a una cuenta corriente, preferible a un préstamo, dado que así sólo pagaremos intereses por la cantidad dispuesta y sólo una baja comisión por el importe no dispuesto (negociaremos que no exista esta comisión).
Para comenzar desconocemos el ritmo que va a llevar nuestro negocio y este medio financiero puede ayudarnos en los altibajos económicos que surjan.
- Colaboradores: Aportarán la cantidad de 25.000 €.



- **“Business angels”**: La aportación de cada persona será de 30.000 €. Son personas que invierten en nuevos proyectos inicialmente sin ganancias y, cuando el producto alcance su auge, recuperan su inversión inicial poco a poco en pequeños porcentajes.
- **“Crowdfunding”**: Las aportaciones serán de 5.000 € por participante. Consiste en una financiación colectiva a través de internet. Se trata de una cooperación, llevada a cabo por un grupo de personas para conseguir dinero (u otros recursos), aunando esfuerzos e iniciativas de otras personas u organizaciones.
- **Amigos, conocidos y familiares inversores**: Aportarán la cantidad que cada uno pueda, siempre y cuando estén interesados en nuestro proyecto.

Tanto a la clínica nutricionista como a las escuelas, universidades, colegios, etc. en los que se imparta enseñanza relacionada con la alimentación: Farmacia, Parafarmacia, Medicina, Nutrición, Dietética, etc. con los que trabajemos, se les ofrecerá la posibilidad de ser socios, inversores, colaboradores, patrocinadores, etc. Lo que deseen, si alguna opción les parece interesante, y podrían aportar dinero o su trabajo gratuitamente durante un período de tiempo.