

4.- FUENTES DE INGRESOS

¿Cuánto y cómo está dispuesto a pagar vuestro cliente por el producto/servicio que le estás ofreciendo?

Los ingresos manarán de cuatro fuentes:

1. La principal será la **venta de activos**, es decir la venta del casco, sólo para ciclistas en principio. Su precio inicial es de 250,00 €, negociables en función del volumen de unidades vendidas, independientemente del color o del tamaño del mismo.
2. El cliente también tiene la posibilidad de contratar nuestra opción de **mantenimiento** de la conexión con el 112 y de la cámara de vídeo, por 20,00 € al mes.
3. La **reparación** del dispositivo y/o de la App.
4. La personalización del diseño del producto: Estampar un nombre, una frase, un dibujo, un diseño personalizado realizado por el propio cliente, cambiar colores, etc. Cada cambio supondrá un coste extra de 25,00 € para el cliente.
Esta personalización también la ofreceremos para cascos que no hayan sido vendidos por nosotros, como ingreso complementario, pero con un coste de 35,00 € para el cliente.

Inicialmente comenzaremos como autónomos aunque con la perspectiva de crear pronto una sociedad limitada, siempre y cuando el proyecto tenga éxito.



La forma de pago variará en función del volumen de dispositivos comprados por el cliente:

- **Pago único** cuando se trate de venta a particulares.
Se lanzarán ofertas y descuentos según la cantidad de dispositivos comprados así como para atraer a otros clientes.
- Cuando la venta sea **al por mayor, se estudiará cada caso en particular** y se negociará con el cliente tanto el precio como los descuentos (comercial, por pronto pago, rappel, etc.), la forma de pago, plazos de pago y de entrega del producto, transporte, etc.



Ingresos