

# BALIO PROPOSAMENA

## **1. Bezeroei zer balio ematen diegu?**

Gure produktua eskaintzen diena bezeroei erosotasuna da. Diabeclock, lehenik eta behin diabetikoentzako diseinatuta dago, baina hainbat gaixotasun aztertzen ditu ere eta abisatzen zaitu gaixorik zaudenean eta esaten dizu zer gaixotasun dauzkazun. Gainera, hainbat zerbitzu eskaintzen dizkio bezeroari. Diabetikoek azukre beharpen bat izan aurretik abisatzen zaitu eta ze elikagai jan behar dituzun esaten dizu.

## **2. Gure bezeroen zer arazo edo behar konpontzen edo asetzen laguntzen ari gara?**

Diabetikoek azukre beharpen bat izaterakoan edo izan aurretik abisatzen zaitu gorputzak behar dituen elikagaiak hartzeko.

## **3. Zergatik erosi/kontratatuko dute gure enpresa eta ez lehiakidearena?**

Gure enpresa kontratatu behar dute, azken finean, produktu berean zerbitzu gehiago eskaintzen diolako bezeroari. Adibidez krisialdiren bat izanez gero, botoi bati pulsatuz gero emergentzia zenbakira deitzen du zuzenean. Gainera, zer elikagai behar dituzun zure gorputzean adierazten du.