



Travel-Up SL

DIRU-ITURRIAK:

Diru sarrerak, gure bezero potentzialak, gure zerbitzuen truke ordaintzeko prest dauden diru kopurua da.

Gure agentziak eskaintzen dituen bidaien komisio bat hartzen dugu. Gure helburua, bezero bakoitzaren % bat lortzea da. Horretarako, helmuga aukera askotako bidaien kostuak aztertuko dugu, eta bidaiaren prezioaren eta bidaia enprekin adostutakoaren arabera lortuko dugun dirua desberdina izango da.

Hala ere, ezin dugunez munduan dauden bidai aukera guztien kostuak kalkulatu, hori konpontzeko, bezeroak haren bidai helmuga esanez, momentuan aztertuko diegu zenbat kostatuko zaien bidaia, hau da, haien beharretara moldatuko gara.

Hau honela izanda, esan dezakegu hiru iturritik lortuko dugula dirua; Alde batetik, konpainia hauen bidaiak gure bezeroei eskaintzearen truke adostutako komisio bat izango dugu, hau da, diru kantitate bat jasoko dugu zerbitzua eskaintzeagatik.

Bestetik, bezeroei harpidetza ordainduko diegu. Honek urte batekoa izango lirake, baina hilero ordaintzeko aukera izango zuten, eskuragarriago izateko. Harpidetza honek 7,99€-koa izango zen hilero.

Azkenik, aplikazioan enpresen publizitatea agertzeagatik ere kobratuko dugu. Gure aplikazioa publizitatea izango du barruan, eta iragarki bakoitzeko diru kopuru bat lortuko dugu.

