

FUNTSEZKO ELKARTEAK:

Gure enpresa aurrera eramateko eta etekin handiagoa ateratzeko, makinak jarriko dugun tokiarekin zerikusia duen publizitatea jarriko dugu horietako enprekin aliatuz. (eskoletan eta unibertsitatean izango denez, liburu argitaletxe eta eskolako materiala saltzen duten enprekin). Adibidez; Santillana, oxford, bic, milan... Osagarri hauek gure produktuaren alboetan saltzeagatik gure bezero asko beste enpresa honetako produktuak erostera bultzatuko dituela espero dugu. Honek, alde batetik, aliatu garen enpresari onura ekarriko dio. Izan ere, honi esker, bere produktua bere kabuz patrozinatzearekin lortuko dituzten bezeroez gainera, gure laguntzarekin erosle gehiagotara iritsi ahalko dute. Beste aldetik, aliantza honek guri ere onura handia ekarriko digu. Izan ere, beste enpresa honek guri esker saldutako produktuekin ateratako irabazien zati bat guretzat izango da, eta guk beraien izena erakusteagatik eta beraien produktua gure laguntzaz bezeroei eskaintzeagatik diru bat irabaziko dugu.

Nagusitasuna, noski, gure produktuari emango diogu eta hau izango da gehien patrozinatuko duguna. Kanean jarriko ditugun karteletan, adibidez, makinari emango diogu garrantzi handiena baino baita jarriko ditugu gure produktua baina tamaina txikiagoan aliatu garen enpresa horien produktuak.