

## ESTRUCTURA DE COSTES

La empresa se constituirá como sociedad limitada, con un **gasto fijo** y único, de 3001 euros, siendo este el **capital mínimo** exigible.

Nuestras **obligaciones tributarias** y **fiscales**, tanto a nivel estatal como local, también son un **gasto fijo** cuyas liquidaciones se harán en los períodos que determinen las instituciones sobre la base de **beneficios** o **pérdidas** de la empresa.

Como **trámites previos** a nuestra actividad laboral, cursaremos el alta censal en Hacienda con el modelo 036 y nos daremos de alta como autónomas en la Seguridad Social. Después tendremos que presentar la declaración de alta en el Impuesto de Actividades Económicas (IAE).

Además de estos primeros trámites, tendremos que **inscribirnos** en el **Registro Mercantil** y solicitar nuestro **CIF** en un plazo máximo de 30 días.

Concretando en nuestra empresa, tenemos una serie de **costes** que tendremos que tener en cuenta, sobretodo, en base al material que usaremos para la personalización de nuestros productos.

Dividiremos nuestros **costes** en dos áreas:

- Según las **actividades clave** de nuestra empresa, donde señalaremos
  - o **Gasto variable** en cuanto a los **materiales** y el **precio** que éstos tengan.
  - o **Gasto fijo** en cuanto a los salarios que recibiremos en base al balance de beneficios que obtengamos.
- Según los **recursos clave**, donde señalaremos, en principio, los siguientes **gastos fijos**:
  - o El **catálogo impreso**, que enviaremos a los socios, estableciendo un gasto aproximado de 1 euro por catálogo.
  - o Las **tarjetas de visita**, que serán 10 euros por cada 100 tarjetas que encarguemos.
  - o El **servicio de paquetería**, para envíos y devoluciones de los productos que estipularemos con la empresa de transporte que esté más acorde con nuestras características de paquetería.

Al ser nuestro modelo de negocio exclusivamente una tienda online, sin disposición de tienda física, nos **autofinanciamos** con recursos económicos propios.



Según nuestras propias **capacidades financieras**, nos dispondremos a llevar un modelo de negocio:

- **Low cost**, impulsándonos por los **costes**, en cuanto a la compra de **materiales** atendiendo a la cantidad que se necesite.
- Impulsando nuestra línea de negocio hacia el **valor**, en cuánto a la **producción** de nuestros productos, pues uno de nuestros principales intereses es crear valor de cara al cliente, y ofrecer el mayor grado de **personalización** y **especialización** adaptándonos a cualquier característica o condición que nos soliciten.