

INGRESOS

En cuanto a los ingresos que obtendremos en nuestra empresa, estarán distribuidos de la siguiente forma:

- El pago mensual/anual de los clientes (40€/mes más la matrícula de inscripción de 50€).
- Habrá distintos abonos de ingreso en nuestro gimnasio, como el abono joven que comprenderá de 16 a 26 años con un precio de 30€/mes, el abono normal de 26 a 65 años con un precio de 40€/mes y el abono +65 años con un precio de 20€/mes.
- El dinero obtenido por empresas como la ONCE o ILUNION que variará según el interés que tengan en financiar parte de algún proyecto de nuestra empresa, como la financiación de parte de las máquinas e instalaciones.
- La venta de artículos como merchandising, el cual está pensado para largo plazo ya que no iba a tener salida en un primer momento. En cuanto al precio de dichas camisetas, gorras, muñequeras, calcetines variará según el coste de su fabricación y compra.
- La venta de productos de las empresas con las que realicemos trato, al estar relacionados con la actividad física, las empresas con las que contactaremos serían las que están especializadas en la suplementación deportiva como pueden ser Prozis, Myprotein, Biotec.
- Otras empresas las cuales ayudan al rendimiento físico de los usuarios mediante herramientas tecnológicas como pueden ser relojes, pulseras de actividad, pulsómetros, etc que pueden ser Polar, Garmin.
- La publicidad de otras empresas situada en distintas zonas de nuestro gimnasio, como en la entrada, en los ascensores, en las escaleras mecánicas, etc.