
SOCIEDADES CLAVE

En nuestro proyecto hemos pensado en varias empresas de otros sectores que nos podrían ayudar a la optimización de nuestra empresa:

- **Relaciones comprador-proveedor:** Comprar la maquinaria adecuada en la empresa [rockfit fitness equipment](#), como máquinas de correr, bicicleta y otras máquinas de cardiovascular y fuerza. También hemos buscado empresas como [Iberdrola](#) o [Autosolar Energía Solar](#) para el sistema eléctrico solar. Para la construcción de instalaciones específicas como la piscina con la empresa [Construcciones Rodríguez](#) o un rocódromo con la empresa [EntrePrises](#).

- **Alianzas estratégicas entre empresas no competidoras:** Creemos que son necesarias alianzas con sociedades y grupos de concienciación ecológica para realizar distintas charlas como [Ecología verde](#) o [AlmaNatura](#).

- **Alianzas estratégicas entre competidores:** Buscar la aportación de monitores y profesores especializados en campos específicos para poder ampliar las actividades de nuestro gimnasio contratando a distintos profesionales con conocimientos como yoga, pilates, gap, tabata, escalada, core, Jumping Jack, crossfit, natación etc.

Nuestra empresa, puede establecer alianzas con otras por múltiples razones:

- **mejorar el modelo de negocio**, la cooperación con otras empresas para intercambiar diferentes puntos de vista y ampliar nuestra formación adaptando nuevas ideas.

- **reducir riesgos**, relaciones con otras empresas que puedan invertir en nosotros en caso de que llevemos a cabo un proyecto que pueda salir adelante.

- **adquirir recursos**, alianzas con otras empresas para la adaptación de nuevas máquinas ecológicas para la formación de nuestros clientes en la empresa.