

Baliabide fisikoak: egurra, plastiko elastikoa, termofusiblea, 3Dko inprimagailu bat behar dugu baina diru asko balio duenez makina hori duen enpresa bati eskatuko diogu behar dugun zatiak edo piezak ekoiztea guretzat eta gure enpresa dirua duenean gure inprimagailu propioa erosi genuke

Baliabide intelektualak: 3Dko inprimagailua nola erabili behar den jakitea baina horretarako beste enpresa bati eskatuko genioke edo tutorialak baino hori egingo genuke gure inprimagailu propioa dugunean. Behar ditugun beste elementuak erabiltzen dakigu orduan ez dugu behar ezer.

Giza baliabideak: hasieran guk geure gauzak egiteko hal garenez guk egingo ditugu eta gure produkturako zerbait berri behar badugu beste enpresa batekin kontaktuan jarriko ginateke pieza hori egin ahal izateko gure 3D inprimagailua hori egiteko gai ez bada

Finantza-baliabideak: bankura mailegu bat esatzera joan baino lehen, inbertsore pribatu edo beste motatako inbertsoreekin (michelin fundacion..) kontaktuan jarriko ginateke asteko behar dugun dirua emateko. Horretarako gure enpresa eta proiektua ondo saltzen ikasi beharko genuke. Hau ondo ateratzen ez bada edo gure proiektuan inbertitzen ez badute beste motatako diru sarrerak aurkituko genituzke; adib: crowdfunding metodoa erabiliz. Hau da web gune batean gure produktua jarri eta nahi duen pertsonak gure proiektu eta enpresan dirua inbertitzea. Hau guztia posiblea ez bada bussines angels metodoa erabiltzen saiatuko ginateke eta honetarako ere gure enpresa oso ondo saltzen jakin beharko genuke. Hori guztia posiblea ez bada bankura joango ginateke baina azkenengo aukera bezala.