



Sociedades Clave

1. Optimizar modelo de negocio

Nuestra principal estrategia es la creación de una sociedad comanditaria, aunque también barajamos una segunda opción. Dentro de esta sociedad tenemos dos socios más, una industria tabaquera y una industria de aires acondicionados.

Nuestra sociedad comanditaria va a tener finalidades diferentes según el participante, pero a la hora de tratar el producto disponemos de las mismas máquinas comunes para todos los integrantes. Se buscarán máquinas que sirvan para tratar el algodón como materia prima para la posterior distribución entre los diferentes gregarios y así se reducirán costes con las maquinas y las instalaciones comunes. Se realizará una primera inversión repartida equitativamente entre los tres socios y un mantenimiento común con un contrato que perdurará tres años con posible renovación con acuerdo común.

Nuestra segunda opción será la alianza con uno de nuestros principales clientes intermedios, así como las industrias que elaboran las distintas marcas como por ejemplo Fortuna o Marlboro... que nos permitan utilizar sus instalaciones y maquinarias para la elaboración de nuestro producto a cambio de un descuento en la adquisición de este. También tendremos un contrato con ellos para evitar posibles fraudes por ambas partes.

2. Reducir riesgos

A la hora de reducir riesgos vamos a repartir un 49% de nuestro capital social en forma de participación societaria con la imposibilidad de que nadie pueda comprar más acciones que las posibles antes de llegar a un 10% del total del capital social de la empresa creada salvo los miembros iniciales que podrán alcanzar un 10.2% como máximo. Cada miembro integrante de esta empresa tendrá en su poder un 10.2% del total del capital social, formando un total de un 51% de dicho capital. Se sacarán a subasta acciones cuando la junta de accionistas lo decida por votación, haciendo siempre caso a la mayoría (más de un 50% del total del capital social equivalente a cierto número de acciones).

A la hora de realizar grandes inversiones con motivos de I+D+i buscaremos socios con los que compartir las patentes necesarias a cambio de su aportación en la inversión.



3. Adquirir recursos

Para un mayor poder de negociación en la adquisición de nuestra materia prima buscaremos compañías que estén interesadas en las mismas, para compartir pedidos y así conseguir aumentar el descuento. Nuestras empresas asociadas en la adquisición de recursos serán las mismas empresas con las que compartimos sociedad comanditaria ya que necesitamos la misma materia prima, el algodón. Buscaremos la creación de un almacén de materia prima con el que podremos lograr mejores precios. Estará en la misma instalación que la maquinaria de la sociedad comanditaria. Este almacén también será compartido y su finalidad será poder disponer de un buen *stockage* y así conseguir descuentos con primas mensuales para el reparto y la reposición de nuestros proveedores.