

PROPOSICIÓN DE VALORES

- ¿Qué necesidad o problema resolvéis?

Falta de ocio en los jóvenes y un lugar de estudio.

- ¿Qué es lo que te hace diferente, y por lo tanto, es por lo que tu cliente está dispuesto a pagarte?

Damos un espacio a los jóvenes par que pasen su tiempo libre. Y tienen donde refugiarse cuando hace mal tiempo. En la zona de Alcalá de Henares no hay nada parecido a nuestro servicio.