

CANALES

LFA A.E., del modo que muestra en sociedades clave, está asociado con la empresa de bibliotecas Elkar, que goza de una gran fama en la ciudad, que al ser nuestra empresa local, resulta muy ventajoso que sea conocida.

Elkar, del modo que ha hecho estos últimos años, se ha ocupado de la venta de libros de texto en papel, es por ello que a pesar de que lo que ofrezca nuestra empresa sea virtual, muy contrario a lo que se ofrece en una biblioteca, creemos que la

costumbre de acudir ahí a por material escolar puede resultar muy beneficiosa. En consecuencia, esta empresa se ocupará de la venta de los códigos que contienen dichos libros de texto, que serán transportados hasta todas sus sedes a través del coche de la empresa, y si fuese necesario, se dispondrá de una furgoneta.



Por otro lado, nuestro servicio no requiere de canales especiales para la llegada del servicio a oídos de los clientes, ya que esta empresa dispone de un gerente de marketing que buscará convencer a las ampas de los institutos privados, de modo que el sistema se implante en el instituto y todos los alumnos y profesores se convertirán automáticamente en clientes.

Dichos clientes dispondrán de toda la información del servicio a través un apoyo en la web, mediante un portal (www.lfa/amara/educa.es) en la cual pueden encontrar desde la descripción del proyecto hasta la posibilidad de consultar dudas o resolver los problemas.