



IDEIA

- Farrapp premium egingo dugu, honen prezioa 3,99€ izango da urtean bitan ordaindu beharrekoa.
- Farrapp premium ordaintzeko prest egongo dira abantaila ugari izango dituzte bezeroek: publizitate eza, deskontuak, joku gehiagoren aukera...
- Tabernei publizitatea egingo diegu, hauek tasa batzuk ordainduko dizkigute publizitate honen truk. Tasak 25-50€ bitartekoak izango dira.
- Kontzertuak promozionatzeagatik, bezeroek gure aplikaziotik erosten badituzte sarrerak, komisio txiki bat kobratuko digute.
- Farrapp festibal egingo dugu, festibal honen sarreren balioa 40€koa izango da, 1000 plaza izango ditu.



ESPEKULAZIOAK

- Lehenengo urteko irabaziak ez dira hurrengo urteetan espero diren bezain handiak izango gure enpresa ezagutzera eraman behar dugulako.
- Festibala lehenengo urtean ez da egingo galerak izango genituzkeelako.
- Publizitatean, besteak beste, 1500€ko irabaziak espero ditugu lehenengo urtean. Bigarren urtearen amaierarako hau %200 gehiago espero dugu.
- Farrapp premiumekin lehenengo urtean 100€ko irabaziak espero ditugu, baina jarraietan etorriko diren urteetan irabaziko dugun dirua nabarki gora egingo du bezeroak farrapp premiumen abantailaz ohartuko baitira.