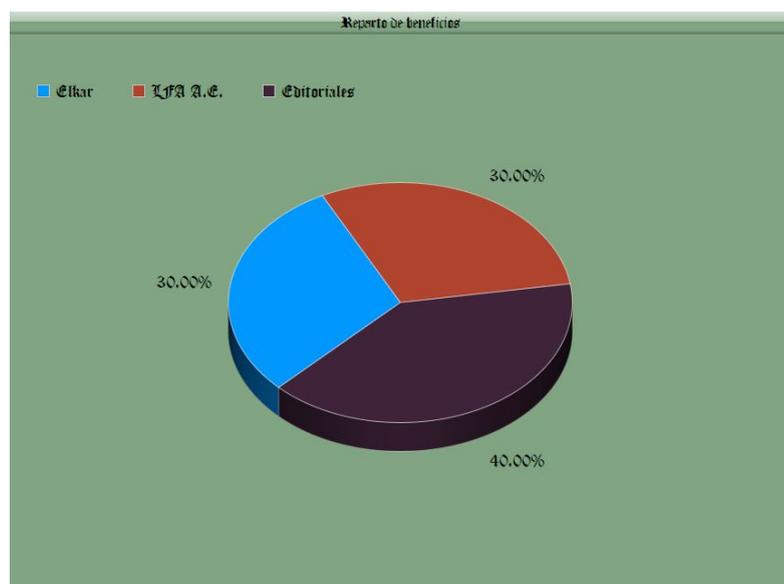


FUENTES DE INGRESO

Nos dedicamos a la puesta en marcha y continuo mantenimiento de un servicio que ofrecemos mediante la venta de códigos en la ya mencionada librería Elkar. Este servicio consistirá en una especie de suscripción anual de modo que cada año se tuviese que ir a la librería a comprar los códigos correspondientes a los libros de texto necesarios para introducirlos en el dispositivo y gozar así de esa educación virtual.

Los códigos rondarían el precio de lista de entre 15-20€ dependiendo del trabajo que ha supuesto recoger la información que contiene cada uno, relativamente bajo respecto de los libros físicos de 40€. De este modo de esos 15-20€, un 40% corresponde a las editoriales, un 30% a Elkar y otro 30% a nuestra empresa.



Como bien se ha mencionado en la estructura de costes, nuestra empresa requerirá de un empujón de 31.200 €, teniendo en cuenta tanto las compras inmediatas como el mobiliario, y costes constantes como los alquileres, por 12 meses. Para ello, contaremos con la ayuda económica de BQ, que nos financia hasta llegar a conseguir ingresos, ya que mediante la creación de los dispositivos para la educación, se abren a la posibilidad de un nuevo mercado potencial.