

Diru-iturriak

Bezeroek, orokorrean tresna ortopedikoak beharko dituztenek, hasieran ez dituzte prezio oso altuak ordaindu nahiko, produktuaren diseinua izango dela eta. Horregatik, produktuen diseinuaren edo materialen arabera prezio desberdinak edukiko dituzte aukeran. Ordainketak epe bakarrekoak izango dira. Prezioak dinamikoak izango dira, eskaintza eskariaren legean oinarrituko baitira. Erosketaren bolumenaren arabera ere prezioa aldatuko da, gehiago erosiz prezioa jaisten. Enpresaren diru sarrera aktiboen salmentan eta harpidetza sarreran oinarrituko litzateke. Enpresaren zati bat (guk aldeztu aurretik adostutakoa) salmentan jarritz. Tresna nola erabiltzen erakusteko ikastaroak egingo genituzke, baita diru sarrera bat izanez.

Enpresaren hastapenetako diru-sarrerak nabarmena izan beharko du, horregatik, bankuko maileguekin eta beste enpresen arteko loturekin lortuko genuke hasierako laguntza hori.